



Los hospitales mejor equipados en América Latina

2026



GLOBAL HEALTH
INTELLIGENCE



Brain analysis

...data from people
...collected brain im
...ized this data
...ing a motor task and
...a computational
...flexibility of a
...neurons will be
...different areas of the
...up in different combinations.



Índice

Acerca de Global Health Intelligence (GHI)	4
Un mensaje de Guillaume Corpart	5
Acerca de HospiRank	6
Aviso legal	7
Parte 1 - Observaciones de los líderes de la industria en 2026: manteniéndonos ágiles en un mercado que está cambiando a un paso acelerado	8
Parte 2 - Punto de enfoque: el valor de la acreditación para los centros médicos latinoamericanos.....	13
Parte 3 - Datos estratégicos para los equipos de venta de tecnología médica.....	16
Parte 4 - Los hospitales privados y públicos mejor equipados de América Latina	23
Capacidad hospitalaria	24
Equipo de diagnóstico primario	30
Equipo de imagenología avanzada	36
Equipo para tratar el cáncer	42
Parte 5 - Perspectivas de cirugía robótica	48
Epílogo.....	50

Acerca de Global Health Intelligence (GHI)

[Global Health Intelligence](#) se fundó en 2014 con la misión de revolucionar la forma en que se usa y se accede a la información del sector de servicios de salud. Nacimos a raíz de la demanda de datos precisos y en tiempo real que empoderaran a las organizaciones para **tomar decisiones bien informadas**. A lo largo de los años, hemos crecido hasta convertirnos en un referente en inteligencia de mercado para el sector de salud.



Revolucionando los datos del sector de salud

GHI es el proveedor líder de inteligencia de mercado para la industria de servicios de salud en mercados emergentes.



Información reveladora basada en datos

Aprovechamos el poder de los datos para ayudar a empresas, gobiernos y organizaciones de salud a tomar decisiones más inteligentes y rápidas.



Inigualable base de datos sobre el sector de salud

Nuestras bases de datos integrales y dinámicas cubren miles de centros de atención médica en América Latina y Asia.



Soluciones a la medida

GHI ofrece soluciones personalizadas que brindan información detallada y accionable para optimizar las estrategias de mercado, el crecimiento, las cadenas de suministro y las iniciativas en torno a los servicios de salud.



Empoderando un impacto global

A través de nuestras bases de datos de propiedad exclusiva y soluciones únicas hechas a la medida, ayudamos a las empresas del sector de salud a identificar oportunidades, mitigar riesgos y crecer en los mercados globales.



15%

de los quirófanos
en Latinoamérica
están en México



4X

Brasil supera
a México
con cuatro veces
más quirófanos



+50%

de los Hospitales
en Argentina pertenecen al
sector público.

Innovación, expansión y éxito... impulsados por datos, impulsados por GHI.

Un mensaje de Guillaume Corpart Director Ejecutivo y Fundador de Global Health Intelligence

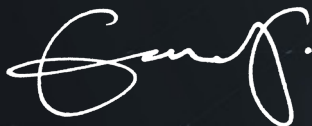
En Global Health Intelligence, nuestra misión se mantiene firme: transformar la atención médica a través de información reveladora, accionable y basada en datos. Durante más de una década, nos hemos mantenido a la vanguardia de la inteligencia de mercado en servicios de salud y hemos estado empoderando a las organizaciones para que tomen decisiones estratégicas sustentadas en datos concretos.

Conforme ha ido avanzando el año 2026, el panorama de la salud en América Latina ha ido presentando una nueva serie de retos complejos. Desde políticas de adquisición cambiantes y cadenas de suministro en evolución, hasta cambios acelerados en la adopción de tecnologías/inteligencia artificial y en el manejo regional de enfermedades, el mercado se está moviendo más rápido que nunca. Para tener éxito en este entorno, ya no basta con basarse en supuestos históricos: las organizaciones necesitan inteligencia inmediata, precisa y verificada que siempre se mantenga un paso adelante.

En este contexto dinámico, el informe HospiRank de 2026 es uno de nuestros mayores logros anuales. Ofrece una lista detallada de hospitales, respaldada por datos, que brinda una visión integral de la infraestructura médica de la región. Para profesionales en todas las áreas de la industria de tecnología médica, HospiRank es mucho más que un simple informe: es una herramienta estratégica esencial. A los equipos comerciales, de estrategia y de acceso al mercado, les brinda la inteligencia de referencia que necesitan para que puedan identificar cuentas clave, comprender las capacidades de los hospitales y descubrir nuevas oportunidades de crecimiento en un mercado cada vez más competitivo y desafiante.

HospiRank ofrece una valiosa vista de la profundidad de la inteligencia que ofrecemos. A través de nuestra cartera integral de servicios –que incluye [HospiScope](#), [ShareScope/BrandTrack](#), [SurgiScopé](#) y [PriceScope](#)– empoderamos a los sectores de tecnología médica y servicios de salud con los datos granulares reales que se requieren para impulsar las ventas, optimizar las estrategias de fijación de precios y ejecutar un plan de abordaje del mercado verdaderamente preciso.

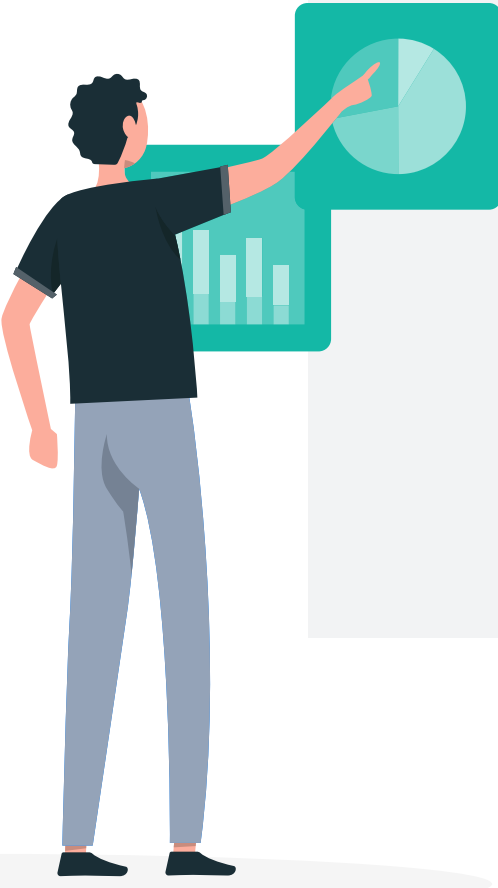
Gracias por su continua confianza en Global Health Intelligence. Será un placer seguir apoyando su éxito y continuar ayudándole a convertir la complejidad del mercado en una ventaja competitiva para su empresa a lo largo del año.



Guillaume Corpart
Director Ejecutivo y Fundador
Global Health Intelligence

P.D. Cuando lea el informe del año en curso, notará nuestra renovada imagen de marca. Esta actualización refleja la naturaleza moderna y dinámica de nuestra inteligencia, y alinea nuestra identidad con los mercados en constante evolución a los que atendemos.





Acerca de HospiRank

Creado por Global Health Intelligence (GHI), HospiRank califica a **los hospitales mejor equipados de Latinoamérica** con base en datos de HospiScope, la base de datos de hospitales más grande de la región desarrollada por GHI.

Con más de 140 puntos de datos por hospital, HospiScope cubre casi el 90% de los hospitales latinoamericanos y nuestro equipo de investigación lo actualiza continuamente. HospiRank es una herramienta esencial para que fabricantes, equipos de inteligencia empresarial y administradores de hospitales puedan identificar oportunidades de venta y comparar equipos hospitalarios.

Este año, HospiRank incluye calificaciones separadas para hospitales públicos y privados, y destaca los mejores centros de Argentina, Brasil, Colombia, Chile, México y Perú. La calificación se basa en la cantidad de equipos médicos instalados en las siguientes categorías:

- Capacidad hospitalaria
- Equipo de diagnóstico primario
- Equipo de imagenología avanzada
- Equipo para tratar el cáncer

HospiRank es un extracto sintetizado de HospiScope, que durante más de una década ha sido un recurso de confianza para las compañías de tecnología médica más grandes que operan en América Latina, ayudándolas a impulsar estratégicamente sus ventas y a salir al mercado con mayor confianza. Contáctenos para solicitar una demostración de HospiScope.



El equipo de investigación de GHI recopila directamente de los hospitales la información que se presenta en este informe. Dado que no todos los hospitales comparten sus datos, algunos hospitales no se incluyen en la clasificación. Los datos que se presentan son los que reportan las mismas instituciones y GHI publica la información tal como se le proporciona; no llevamos a cabo una verificación independiente de la exactitud de los datos.

El informe HospiRank no debe considerarse un indicador de la calidad de la atención médica que se brinda en las instituciones mencionadas. Para evaluar la calidad, es necesario hacer una valoración más extensa que considere diversos factores como equipos, desenlaces clínicos, experiencia, personal médico, habilidades, instalaciones y procesos, entre otros. HospiRank no está destinado para usarse como un recurso para pacientes y no debe usarse para tomar decisiones con respecto a la selección de hospitales.

** HospiScope cubre los siguientes países: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, Puerto Rico, República Dominicana y Uruguay.*



Aviso legal

Las clasificaciones de HospiRank están basadas en datos derivados de HospiScope, la base de datos de demografía hospitalaria creada por Global Health Intelligence (GHI). Estas clasificaciones se proporcionan sin garantía de ningún tipo, ya sea explícita o bien implícita, lo cual incluye, pero no es limitado a, garantías limitadas de éxito, calidad para un propósito en particular, no infracción o en curso de ejecución. A pesar de nuestras investigaciones y análisis, las clasificaciones de HospiRank deben considerarse estrictamente opiniones subjetivas.

Los usuarios de las clasificaciones de HospiRank por la presente reconocen y aceptan que llevarán a cabo su propia diligencia debida para llegar a decisiones bien informadas por su cuenta. Por la presente los usuarios reconocen que las clasificaciones de HospiRank posiblemente se usen como un instrumento para tomar tal decisión, pero no se deben ver como la fuente más acreditada para evaluaciones de cualquier tipo. GHI no se puede responsabilizar por ninguna de las elecciones que los individuos hagan con respecto a su cuidado sanitario basado en las clasificaciones de HospiRank. Los datos utilizados por GHI fueron obtenidos voluntariamente de varias instituciones en 2024, 2025 y 2026. Algunas instituciones decidieron no divulgar información y por tanto no se encuentran en las clasificaciones de HospiRank.

GHI no se responsabiliza por la fiabilidad de los datos ni tampoco es responsable legalmente si acaso algunos de estos datos resultan incorrectos. Dado que las clasificaciones de HospiRank creadas por GHI son opiniones, GHI no es legalmente responsable por cualquier efecto que estas clasificaciones de HospiRank puedan tener en la reputación de cualquier institución de atención sanitaria en Latinoamérica, ya sea que ésta se incluya o que no se incluya en las clasificaciones. Esto se aplica a cualquier hospital, clínica, centro médico o cualquier otro tipo de instalación para el cuidado de la salud.

Para más información, favor de comunicarse con info@ghi.health



Parte 1

Observaciones de los líderes de la industria en 2026: manteniéndonos ágiles en un mercado que está cambiando a un paso acelerado



Por Guillaume Corpart

En medio de turbulentas relaciones económicas globales, regulaciones cambiantes y nuevas tecnologías disruptivas, la adaptación ha dejado de ser una opción para pasar a ser una necesidad. El sector de servicios de salud y, en particular, el mercado de equipos médicos, se encuentran en un estado de casi constante evolución. Impulsados por los efectos persistentes de la pandemia de COVID-19, las conmociones en las cadenas de suministro, los cambios políticos, el envejecimiento de la población y el aumento de las tasas de obesidad, los cambios que se han dado en América Latina durante los últimos cinco años han sucedido a un paso que no tiene precedentes.

En el caso de las empresas de tecnología médica, es absolutamente esencial que adapten sus carteras de productos a esta dinámica cambiante. Conforme vaya evolucionando la demanda de centros de atención médica y se vayan transformando los marcos regulatorios, las empresas que no se adapten se quedarán rezagadas más temprano que tarde.

Para ayudarle a navegar por este complejo panorama, nos reunimos con destacados ejecutivos del sector de salud para conocer sus puntos de vista sobre el camino que nos espera por delante.

Conozca a nuestro panel de ejecutivos



Alejandro Valenzuela
Director Global de Marketing de Productos
GE Healthcare



Larry Vasco
Gerente General para el Norte de América Latina
Vantive



Impacto de las relaciones internacionales en los servicios de salud locales

En los últimos 18 meses, se han dado cambios profundos en las relaciones globales que han transformado al sector de servicios de salud. Los conflictos económicos y las amenazas arancelarias —especialmente las que involucran a Estados Unidos— han complicado la importación y exportación de suministros médicos. “Los cambios arancelarios están afectando las cadenas de suministro de tecnología médica en toda América Latina, y México desempeña un papel particularmente importante en la fabricación regional y las exportaciones a Estados Unidos”, comenta Valenzuela.

A fin de combatir la turbulencia en la cadena de suministro y bajar los costos, muchos países están recurriendo a la deslocalización cercana (nearshoring) como una posible solución tanto para suministros como para la fabricación de sus dispositivos. Los gobiernos nacionales están impulsando activamente este cambio a través de sus procesos de licitación. Por ejemplo, la recientemente anunciada licitación consolidada del sector de salud mexicano para 2027-2028 utilizará un sistema de evaluación basado en puntos que favorecerá de manera importante a las empresas que cuenten con presencia manufacturera local. Según Valenzuela, las empresas tendrán que integrar el nearshoring a sus principales estrategias para ganar futuras licitaciones. “El nearshoring ha sido importante en la región desde hace tiempo, y los recientes acontecimientos comerciales y regulatorios podrían hacerlo aún más relevante para las cadenas de suministro de tecnología médica”, comenta.

Aunque no se trata de una tendencia nueva, Vasco ha señalado que, en los procesos de licitación, los gobiernos regionales se han vuelto aún más agresivos en cuanto a los precios. “Parece que cada año que pasa, los gobiernos están pidiendo más servicios a menores precios”, afirma. “Para mí, uno de los mayores riesgos es este modelo agresivo actual”. Para mantenerse competitivas ante esta presión, es posible que las empresas de tecnología médica se vean obligadas a explorar medidas eficientes en costos y una fijación de precios escalonada para sus productos, a fin de que puedan elaborar propuestas atractivas para licitaciones de los sectores tanto público como privado.

El proceso regulatorio acelerado

Históricamente considerado un cuello de botella tanto para las adquisiciones como para las innovaciones de las empresas de tecnología médica, el panorama regulatorio de Latinoamérica está atravesando una transformación radical. Con la introducción en México de aprobaciones en 30 días y la adopción de normas internacionales por parte de Brasil, los productos están llegando al mercado más rápido que nunca. Sin embargo, estas aprobaciones aceleradas requieren equipos comerciales sumamente ágiles.

Valenzuela afirma que si bien estos cambios indudablemente son una buena noticia para las empresas de tecnología médica, también ejercen presión sobre los equipos de ventas para que sean más ágiles que nunca. “Una mayor agilidad en los procesos regulatorios sólo genera valor cuando el modelo comercial y los planes de capacitación están listos para apoyarlos”, explica. “Conforme algunos lanzamientos se van moviendo a un paso más acelerado, la listeza comercial, la capacitación y la coordinación interfuncional tienen que suceder en paralelo”.

Vasco agrega que, a pesar de estas mejoras en la rapidez, el proceso sigue siendo complejo: “Si bien empresas maduras como la nuestra saben cómo desenvolverse con estas instituciones, puede seguir siendo complicado para empresas más nuevas. Su equipo tiene que estar preparado para intercambiar información constantemente a fin de asegurar que su empresa esté en posición de obtener las aprobaciones a tiempo”, afirma.

Para que se puedan aprovechar estos tiempos de aprobación más cortos, es necesario que múltiples divisiones de las empresas de tecnología médica realicen un esfuerzo conjunto. También es necesario que haya buenas relaciones en primera línea entre la empresa y los organismos reguladores. Pero las empresas que dan prioridad a estos esfuerzos ya están empezando a cosechar los frutos de llegar al mercado con mayor rapidez que sus competidores.

La evolución de las demandas de los hospitales

Tanto los gobiernos como los hospitales de América Latina están transformando la forma en que adquieren y utilizan la tecnología. El nuevo mandato operativo es la eficiencia. “Hoy en día, el éxito no sólo se trata de contar con la tecnología más avanzada”, comenta Valenzuela. “También se trata de utilizar el espacio, el tiempo del personal y los equipos de la manera más eficiente posible. Es necesario que la tecnología apoye la productividad y ayude a los hospitales a brindar atención de manera más eficiente y eficaz”.

Valenzuela agrega que los hospitales quieren herramientas que agilicen el diagnóstico y el tratamiento para permitir que los pacientes avancen por el sistema con rapidez y precisión. “Los hospitales se centran en lograr que sus pacientes tengan una mejor experiencia, lo cual es algo positivo”, afirma. “Pero esto nos presiona a ofrecer una sola plataforma que pueda manejar tanto el diagnóstico como el tratamiento, ofrecer resultados el mismo día y encontrar otras eficiencias en el sistema”.

Al mismo tiempo, Vasco añade que el precio sigue siendo una presión constante que los hospitales ejercen sobre las empresas de tecnología médica. Si bien esto no representa un problema tan grave en el sector privado, lo cierto es que el sector público constituye una parte significativamente mayor del mercado total. Y en el sector público, el precio sigue siendo el factor determinante. “Los menores presupuestos de los hospitales públicos son un verdadero problema y lo seguirán siendo en el futuro si no se aumentan”, señala Vasco. “Tenemos una gran ventaja en el sector privado, pero la realidad es que seguiremos viendo problemas en el sector público si no amplían su presupuesto”.

“

“El éxito en la atención médica moderna requiere más que tecnología avanzada; también es necesario que el espacio, el personal y los equipos se utilicen de modo que se maximice la productividad y se brinde atención de manera eficiente.”

—Alejandro Valenzuela

Vendiéndoles valor a los hospitales

Para superar las limitaciones de costos que afligen a los hospitales, las empresas de tecnología médica exitosas se están alejando de la venta de dispositivos independientes y, en vez, están ofreciendo suites de servicios integrales. “En el pasado, sólo vendíamos equipos, pero ahora ofrecemos una suite completa de productos y paquetes que incluyen capacitación, educación, planes de servicio, cuestiones médicas y más”, afirma Vasco. “El precio no es sostenible, así que tenemos que considerar otras oportunidades que aporten valor a nuestros clientes. También estamos haciendo uso de evidencia clínica para respaldar la eficacia de lo que ofrecemos”.

Valenzuela coincide con esta opinión y señala que los planes de servicio y actualización son otra forma de aportar valor y lograr que los centros sigan utilizando sus equipos a un precio razonable. “Con estos planes de servicio, podemos ayudar a los hospitales a mantener el desempeño de sus equipos, evaluar las opciones de actualización para los sistemas existentes y brindar apoyo para la capacitación continua del personal a medida que este vaya cambiando con el tiempo”, dice. La personalización de estos paquetes requiere una profunda inteligencia a nivel de centro —como la que brinda Global

Health Intelligence— para que las ofertas se adapten a las características demográficas y las necesidades específicas de cada hospital.

La necesidad de talento

A medida que las empresas de tecnología médica se han ido orientando cada vez más hacia la venta de suites y paquetes de servicios en lugar de sólo vender los dispositivos en sí, se ha vuelto aún más importante retener a los mejores talentos en ventas para que comuniquen eficazmente el valor de sus productos y servicios a hospitales y otros centros médicos. En un mercado saturado, la retención de estos profesionales debe ser una prioridad absoluta.

“La gente es esencial”, afirma Valenzuela. “En el sector de tecnología médica, la confianza, la experiencia y las relaciones a largo plazo suelen ser tan importantes como la tecnología en sí”. Agrega que la retención va más allá de la remuneración y requiere un sistema de apoyo que facilite el trabajo de los representantes de ventas. “La educación clínica, las certificaciones y el apoyo a los empleados son factores importantes”, señala. “Cuando la gente se siente orgullosa de su trabajo, esto puede fortalecer la retención y las relaciones con los clientes”.

Mirando hacia el futuro: riesgos y oportunidades

Los próximos dos años ofrecen una combinación de retos y un enorme potencial para las empresas de tecnología médica ágiles que estén posicionadas para retener a los mejores talentos y adaptarse a los cambios regionales. Le pedimos a nuestro panel de expertos que nos ayudara a identificar algunos de los mayores riesgos y oportunidades que habrá en los próximos años:

Principales riesgos en el horizonte:

- **Volatilidad cambiaria:** A pesar de los recientes avances tecnológicos y políticos que se han dado en América Latina, siguen persistiendo ciertas inquietudes clave. En lo que respecta a las ventas regionales, la inestabilidad cambiaria sigue siendo una de las principales inquietudes de Valenzuela. "Dado que la región opera con múltiples monedas, la volatilidad del tipo de cambio puede crear retos importantes en materia de planeación y fijación de precios", señala.
- **Déficits en financiamiento público:** El financiamiento de la salud pública ha sido una preocupación fundamental durante mucho tiempo y el panorama sigue luciendo difícil. Vasco señala que mientras los costos de fabricación siguen al alza, los hospitales no están ajustando sus restricciones de precios al ritmo necesario. "Si los gobiernos y el sistema público siguen enfocándose en los precios tal como están, seguiremos teniendo que lidiar con una caída en el nivel de calidad", comenta. "Poco a poco se está volviendo imposible prestar servicios con las restricciones actuales en precios y esto tiene un impacto directo en la vida de los pacientes".
- **Amenazas a la ciberseguridad:** En el ámbito tecnológico, Valenzuela identifica la ciberseguridad hospitalaria como un riesgo creciente que no hará más que intensificarse con el avance de la inteligencia artificial (IA) y otras innovaciones digitales. "La listeza del sector de servicios de salud en torno a la ciberseguridad sigue siendo un reto importante en toda la región y deberá seguir siendo una prioridad en años por venir", afirma.

- **Escasez de personal:** Por último, Valenzuela advierte que la creciente escasez de personal médico especializado es un problema acuciante que la región debe abordar con urgencia. "Los sistemas de salud ya están lidiando con el agotamiento y la sobrecarga del personal, por lo que un factor crucial es que se amplíe y capacite a la fuerza laboral de sector de salud", afirma.

Oportunidades de alto crecimiento

- **Adopción de tecnología:** Vasco considera que impulsar la innovación médica y tecnológica en América Latina representa la oportunidad más importante que se dará en los próximos años. "Si comparamos nuestra cartera general con la de Estados Unidos y Europa, estamos muy rezagados, pero tenemos las mismas oportunidades para alcanzar el mismo nivel de innovación", comenta. "Simplemente estamos viendo demasiadas restricciones o una falta de uso de estas tecnologías en la región. Quienes toman las decisiones creen que es más costoso, pero ese no siempre es el caso, especialmente conforme se van utilizando herramientas y tecnologías más avanzadas a lo largo del tiempo".
- **Ampliación del acceso a la atención:** Al igual que con la innovación tecnológica, Valenzuela señala que ampliar el acceso a la atención médica de primer nivel representa un enorme potencial sin explotar en toda la región. "América Latina cuenta con especialistas en salud altamente calificados, pero el acceso a ese nivel de atención sigue siendo dispar", indica. "El reto consiste en llevar la atención de alta calidad más allá de los principales centros urbanos y a un mayor número de pacientes".
- **Tele salud y oportunidades virtuales:** Para ahondar en la necesidad de ampliar el acceso, Vasco señala el auge de la atención domiciliar —impulsada por la tele salud, los dispositivos portátiles y los dispositivos médicos personales— como una oportunidad transformadora. "Cuando se puede brindar terapia de calidad en el hogar en lugar de un hospital o centro médico, esto es una enorme oportunidad para los pacientes", afirma. "Con esto también se abordan muchos otros problemas críticos en la región, como la reducción de costos generales, el gasto energético y las emisiones de gases de efecto invernadero, entre otros".



"Estamos muy por detrás de Estados Unidos y Europa, pero tenemos las mismas oportunidades para innovar. Simplemente estamos viendo demasiadas restricciones o una falta de uso de estas tecnologías porque quienes toman las decisiones piensan que siempre son más caras."

—Larry Vasco

Inteligencia accionable para un mercado cambiante

Ya sea que ofrezca equipos de diagnóstico, instrumental quirúrgico o suministros médicos, una sólida investigación de mercado es la clave para alinear su oferta de productos con las realidades de los centros de salud. Global Health Intelligence dota a los equipos comerciales con los datos exactos que necesitan para triunfar:

- **HospiScope:** Datos detallados de ventas y utilización, desglosados por hospital.
- **SurgiScope:** Seguimiento granular del volumen de procedimientos quirúrgicos por especialidad y centro.
- **BrandTrack:** Información estratégica sobre reconocimiento de marca, penetración en el mercado y percepción del cliente para ayudarle a medir y fortalecer su posicionamiento en toda la región.
- **PriceScope:** Información verificable sobre los precios exactos que están pagando los centros por sus productos... y los de sus competidores.



¿Está listo para mejorar su estrategia de ventas?

[Póngase en contacto con GHI](#) para que aproveche análisis personalizados y datos a la medida que apoyen su proceso de toma de decisiones estratégicas en la industria.



Parte 2

Punto de enfoque: el valor de la acreditación para los centros médicos latinoamericanos



Por Mariana Romero Roy

La calidad de la atención y la seguridad del paciente son los objetivos fundamentales del sector de servicios de salud, y constituyen la base sobre la que se construyen la eficiencia y la innovación. Para los centros médicos que buscan demostrar este compromiso a sus pacientes, personal y socios comerciales, la obtención de una acreditación formal se está convirtiendo progresivamente en la vía más eficaz para avanzar hacia esta meta. Los datos muestran que la acreditación formal a través de entidades como la Comisión Conjunta Internacional (Joint Commission International, o JCI por sus siglas en inglés) desempeña un papel fundamental en el éxito a largo plazo de un centro. La JCI es una organización independiente sin fines de lucro que se dedica a desarrollar estándares globales y a compartir las mejores prácticas en materia de calidad y seguridad del paciente en todo el mundo.

Con el fin de adquirir una mejor comprensión del valor de la acreditación en América Latina —y la razón por la que las empresas de tecnología médica deberían priorizar las alianzas con instituciones acreditadas—, hablamos con dos expertos destacados de la JCI.

Nuestro panel de ejecutivos



Kristie Ryan

Directora Ejecutiva de Operaciones de Acreditación Internacional de Joint Commission International



Scott Williams

Vicepresidente de Innovaciones de Joint Commission International

Por qué los centros buscan la acreditación

La acreditación les ofrece a los hospitales una forma tangible de evidenciar su compromiso con la seguridad y la excelencia. Ryan y Williams destacaron varios beneficios cruciales que las organizaciones obtienen a través de este proceso:

1. Les da tranquilidad a los pacientes y su centro sobresale entre la competencia

Obtener la acreditación requiere un compromiso riguroso con las normas o estándares de seguridad y este es uno de los principales factores decisivos para aquellos pacientes que están buscando atención de primer nivel.

"Obtener la acreditación de la JCI les demuestra a sus pacientes y a la comunidad que su centro está comprometido con mantener la seguridad del paciente y mejorar la calidad. Refleja el compromiso de la organización de brindar atención médica segura para todos", afirma Ryan.

Para los centros que buscan atraer turistas médicos, esta distinción representa un poderoso factor diferenciador en un mercado internacional saturado.

"En el mercado internacional, la acreditación de la JCI les demuestra a los pacientes internacionales que el centro ha cumplido con los estándares internacionales de seguridad y que su organización está comprometida con un nivel superior de desempeño que cuenta con reconocimiento a nivel mundial", agrega.

2. Le permite atraer socios comerciales de alto valor

Los hospitales acreditados tienen que demostrar que cumplen con las políticas y los procedimientos recomendados para el uso y el mantenimiento de todos sus equipos, independientemente de su complejidad. Para los representantes de empresas de tecnología médica que están buscando socios estratégicos, esto ofrece una garantía adicional de que sus dispositivos avanzados se utilizarán de forma óptima y segura.

"Sin importar las herramientas y tecnologías que se utilicen, nuestros estándares se basan en garantizar que se cuente con un programa de capacitación adecuado y que el personal las esté utilizando de la manera tanto indicada como correcta", comenta Ryan.

A cambio, los hospitales a menudo dependen de socios en tecnología médica para que les brinden apoyo continuo mediante la actualización de procedimientos educativos para garantizar que se cumplan estos estándares elevados.

3. Mejora la retención de personal

En medio de la escasez de personal médico que se está observando en todo el mundo, Ryan y Williams han descubierto que obtener y mantener la acreditación ayuda a los centros a retener a sus recursos humanos, ya que se involucra al personal en el proceso de aseguramiento de la calidad y de seguridad del paciente, lo cual reduce directamente la rotación de personal.

"Hemos encontrado que el proceso de acreditación en sí genera mayor satisfacción y retención del personal, al involucrarlo más profundamente en el proceso", señala Ryan. "Además, recientemente actualizamos nuestra metodología de encuestas para que sean más continuas e incluyan a todo el personal de la organización y no sólo a los directivos. Esto permite que todos realmente comprendan los beneficios de la acreditación y fomenta una mayor participación del personal en el proceso de mejora de la calidad de toda la organización en su conjunto".



La acreditación de la JCI les demuestra a sus pacientes y a la comunidad que su centro está comprometido con mantener la seguridad del paciente, mejorar la calidad y brindar atención médica segura para todos".

—Kristie Ryan

4. Impulsa la mejora natural de los centros

El riguroso proceso de acreditación actúa como catalizador para lograr niveles elevados de calidad y eficiencia. Los centros médicos han reportado que obtenerla y mantenerla es algo positivo para los pacientes, el personal y todas las demás personas involucradas en el proceso.

"La seguridad es un reto. La estandarización es un reto", señala Williams. "Tenemos cientos de riesgos de calidad y seguridad que identificamos diariamente. Nuestra labor consiste en identificarlos para ayudar a las organizaciones a evitar que dichos riesgos contribuyan a un incidente de seguridad. Los centros que se mantienen al tanto de los mismos y los mitigan mejoran naturalmente a través del proceso de obtener y mantener la acreditación".

Williams agrega que, para los hospitales que aún no están listos para la acreditación completa, la JCI ofrece el programa Patient Safety Pathways [Vías de Seguridad del Paciente]. Esta iniciativa estratégica ayuda a fortalecer las capacidades y a desarrollar programas de calidad y seguridad del paciente en las instituciones de salud, especialmente las que pertenecen al sector público de países de ingresos bajos y medios.

5. Da rienda suelta al conocimiento y la innovación a nivel mundial

La acreditación de la JCI conecta a los centros con la experiencia compartida de miles de instituciones a nivel global.

"Recientemente hemos estado colaborando con otras organizaciones acreditadas para identificar sus fortalezas en términos de desempeño y hemos estado compartiéndolas con otros miembros", dice Williams. "Los Performance Strength Summaries [Resúmenes de Fortalezas de Desempeño] que se encuentran en nuestra biblioteca incluyen datos de contacto para que las organizaciones puedan comunicarse y aprender unas de otras. Estamos tratando de crear una red de organizaciones acreditadas para crear una mayor comunidad de aprendizaje sobre calidad y seguridad".

6. Genera un sólido retorno de la inversión

En última instancia, los beneficios combinados de la acreditación generan un enorme retorno de la inversión para las organizaciones participantes.

"La JCI está observando un crecimiento extraordinario en América Latina y esto se debe en gran parte al retorno de la inversión que están obteniendo las organizaciones gracias a la acreditación", señala Ryan. "La acreditación conduce a mayor satisfacción del personal, retención de empleados y pacientes, y estandarización de procesos, todo lo cual reduce la variabilidad y el riesgo. La acreditación de la JCI está diseñada como una oferta integral, con herramientas, recursos y asesoramiento experto incorporados al programa, lo cual garantiza que las organizaciones obtengan el máximo valor sin costos adicionales".

“

"Nuestro trabajo consiste en ayudar a las organizaciones a identificar y prevenir los riesgos de calidad y seguridad. Los centros que se mantienen al tanto de estos riesgos mejoran naturalmente a través del proceso de obtener y mantener su acreditación".

—Scott Williams

El valor de la acreditación para los socios en tecnología médica

La identificación de centros acreditados por la JCI representa una ventaja estratégica crucial para las empresas de tecnología médica que actualmente están navegando por el mercado latinoamericano. Esta acreditación indica una alianza con una organización altamente comprometida que prioriza la seguridad, la utilización eficaz de dispositivos y la retención a largo plazo de personal y pacientes. Sin embargo, las empresas de tecnología médica también pueden desempeñar un papel activo en ayudar a los hospitales a obtener y mantener la acreditación al brindar capacitación y apoyo adecuados para sus dispositivos médicos.

"Entre más puedan hacer los fabricantes para simplificar y comunicar los procedimientos al personal de los hospitales, mejor", comenta Williams. "Para los hospitales que manejan miles de instrumentos y herramientas, puede ser de gran ayuda contar con procesos de limpieza y mantenimiento más claros y estandarizados para mantener la calidad y la seguridad".

En definitiva, los fabricantes de tecnología médica y las agencias de acreditación comparten el mismo objetivo: mejorar la calidad de la atención médica y la seguridad del paciente. Cuando los mejores centros utilizan dispositivos de vanguardia respaldados por mejores prácticas estandarizadas, se crea un acuerdo mutuamente favorable para todos los involucrados.

¿Está listo para aprovechar información reveladora sobre la acreditación para mejorar su estrategia de ventas?

[Póngase en contacto con GHI](#)

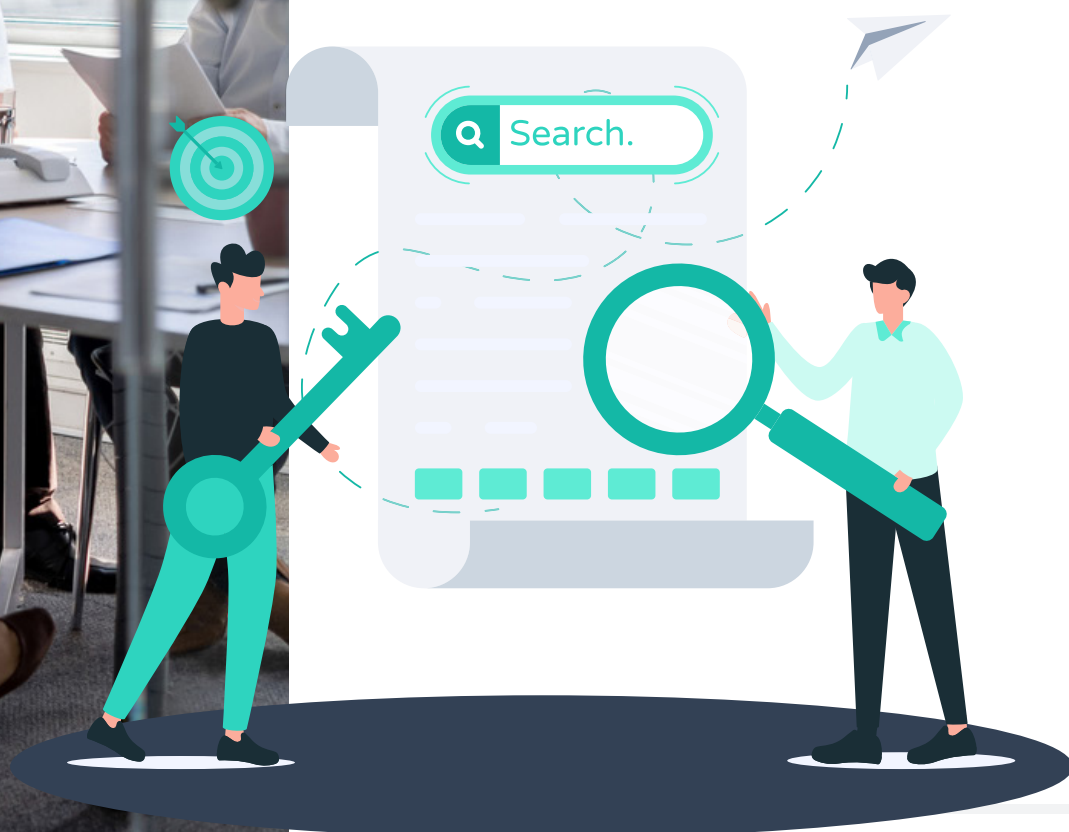
para descubrir datos de mercado personalizados y soluciones hechas a la medida de su organización. Nuestro equipo de investigación le brinda el análisis que necesita para obtener información valiosa que apoye sus decisiones estratégicas más cruciales.

Parte 3

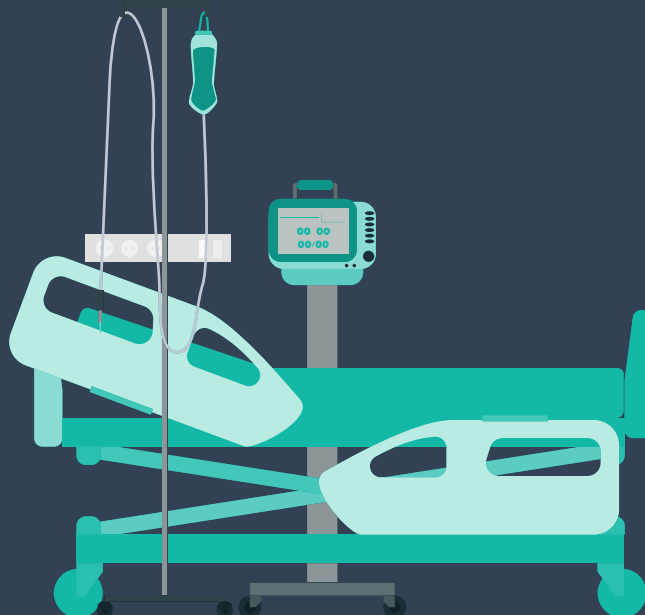
Datos estratégicos para los equipos de venta de tecnología médica

Basada en las bases de datos de GHI —como HospiScope, SurgiScope, y ShareScope, esta sección ofrece una visión infográfica del mercado hospitalario en América Latina, destacando las tendencias más relevantes.

Nota: Esta información es de carácter exclusivamente informativo. Los datos presentados han sido extrapolados y no deben interpretarse como definitivos o absolutos. Los equipos de tecnología médica interesados en obtener datos precisos y 100 % verificados pueden adquirirlos directamente a través de GHI, poniéndose en contacto con nosotros en info@ghi.health



A. Equipo



Basada en la base de datos HospiScope de GHI, disponible por suscripción para empresas del sector, esta sección brinda a los equipos de ventas de tecnología médica una visión integral de los datos hospitalarios en América Latina.

Equipo básico



184.092
Aparatos de
electrocardio-
grama (EKG)
8 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



115.119
Sistemas
de monito-
rización de
pacientes
5 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



28.442
Máquinas de
rayos X
1,2 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



23.818
Máquinas de
anestesia
1 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



164.217
Ventiladores
7,2 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



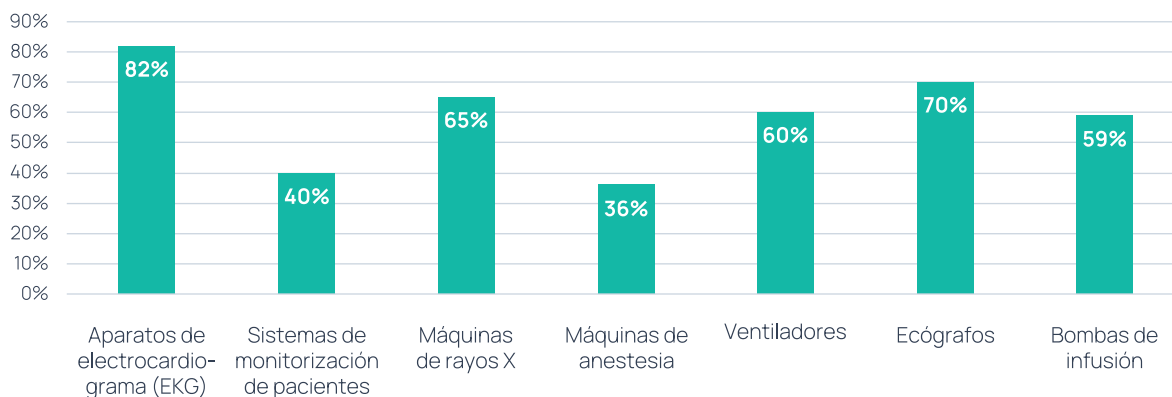
36.785
Ecógrafos
1,6 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



569.785
Bombas de
infusión
24,9 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO

Equipo básico

Niveles de penetración en hospitales latinoamericanos



Equipo especializado



6.997
Tomógrafos
0,31 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



4.084
Arcos en C
0,18 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



4.843
Mastógrafos
0,21 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



28.199
Aparatos de
hemodiálisis
1,23 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



2.691
Aparatos de reso-
nancia magnética
(RM)
0,12 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



2.418
Angiógrafos
0,11 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



752
Gamma
cámaras
0,03 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



427
Equipos de
radioterapia
0,02 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO

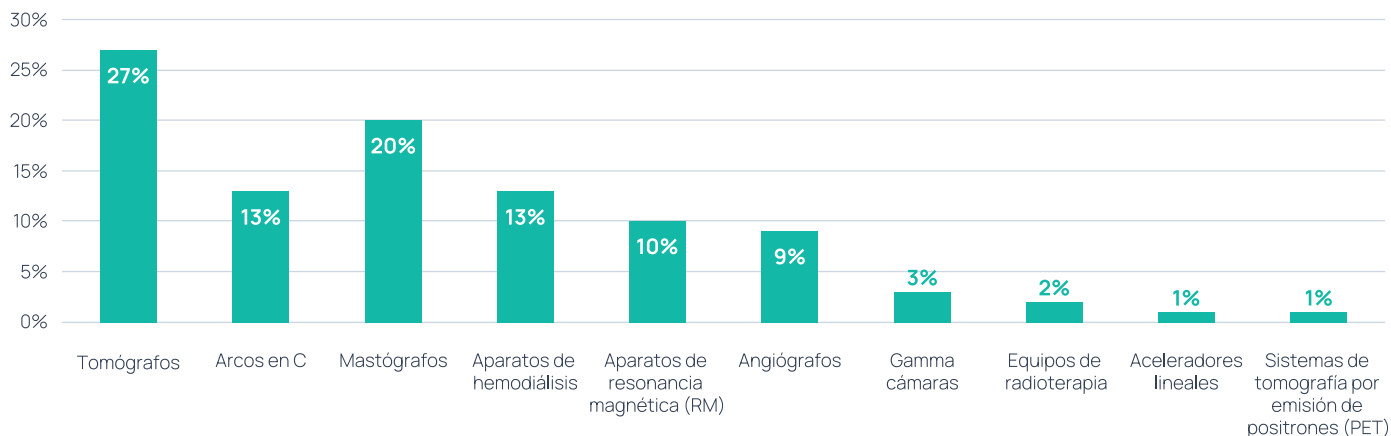


385
Aceleradores
lineales
0,02 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO



241
Sistemas de tomo-
grafía por emisión
de positrones
(PET)
0,01 POR
HOSPITAL,
EN PROMEDIO

Equipo especializado Niveles de penetración en hospitales latinoamericanos



B. Panorama de datos hospitalarios en América Latina 2026

	Argentina	Brasil	Bolivia + Paraguay + Uruguay	Chile	Colombia	República Dominicana + Puerto Rico	Ecuador	Costa Rica + El Salvador + Guatemala + Honduras + Nicaragua + Panamá	México	Perú
INFRAESTRUCTURA HOSPITALARIA										
# de hospitales	2.440	9.542	419	407	2.629	749	542	1.183	3.645	896
% públicos	49%	52%	32%	47%	51%	24%	48%	48%	36%	57%
% privados	51%	48%	68%	53%	49%	76%	52%	52%	64%	43%
# de camas hospitalarias	135.137	562.043	28.049	45.175	89.877	44.025	29.978	52.012	177.036	39.786
% públicas	53%	46%	53%	75%	42%	34%	75%	74%	77%	71%
% privadas	47%	54%	47%	25%	58%	66%	25%	26%	23%	29%
# de quirófanos	3.940	28.063	815	1.438	3.175	1.742	1.174	1.797	8.066	1.380
EQUIPO										
Aceleradores lineales	47	NA	9	23	56	32	10	33	155	37
Angiógrafos	356	952	41	94	192	102	47	83	449	76
Arcos en C	935	NA	197	357	494	279	164	296	1.384	226
Equipos de cirugía laparoscópica	1.274	6.884	250	536	546	392	329	522	1.642	432
Gamma cámaras	146	268	5	30	53	46	8	32	142	23
Máquinas de anestesia	4.220	NA	861	1.770	3.210	1.950	1.170	1.993	9.347	1.468
Máquinas de rayos X	2.969	13.961	514	680	1.784	1.042	538	1.035	4.540	938
Máquinas de resonancia magnética	351	1.119	40	132	195	133	82	114	447	73
Máquinas de ultrasonido	3.170	17.909	557	1.535	2.189	1.189	677	1.619	5.923	1.387
Registros médicos electrónicos	1.555	NA	288	336	1.631	517	300	595	2.082	445
Sistemas de mamografía	741	1.478	118	176	201	337	145	342	1.141	248
Sistemas PACS	543	NA	67	183	330	333	111	199	643	211
Sistemas PET	38	63	2	14	21	17	7	12	50	5
Tomógrafos	816	3.161	147	212	450	274	202	295	1.145	240

¿Necesita una copia digital?

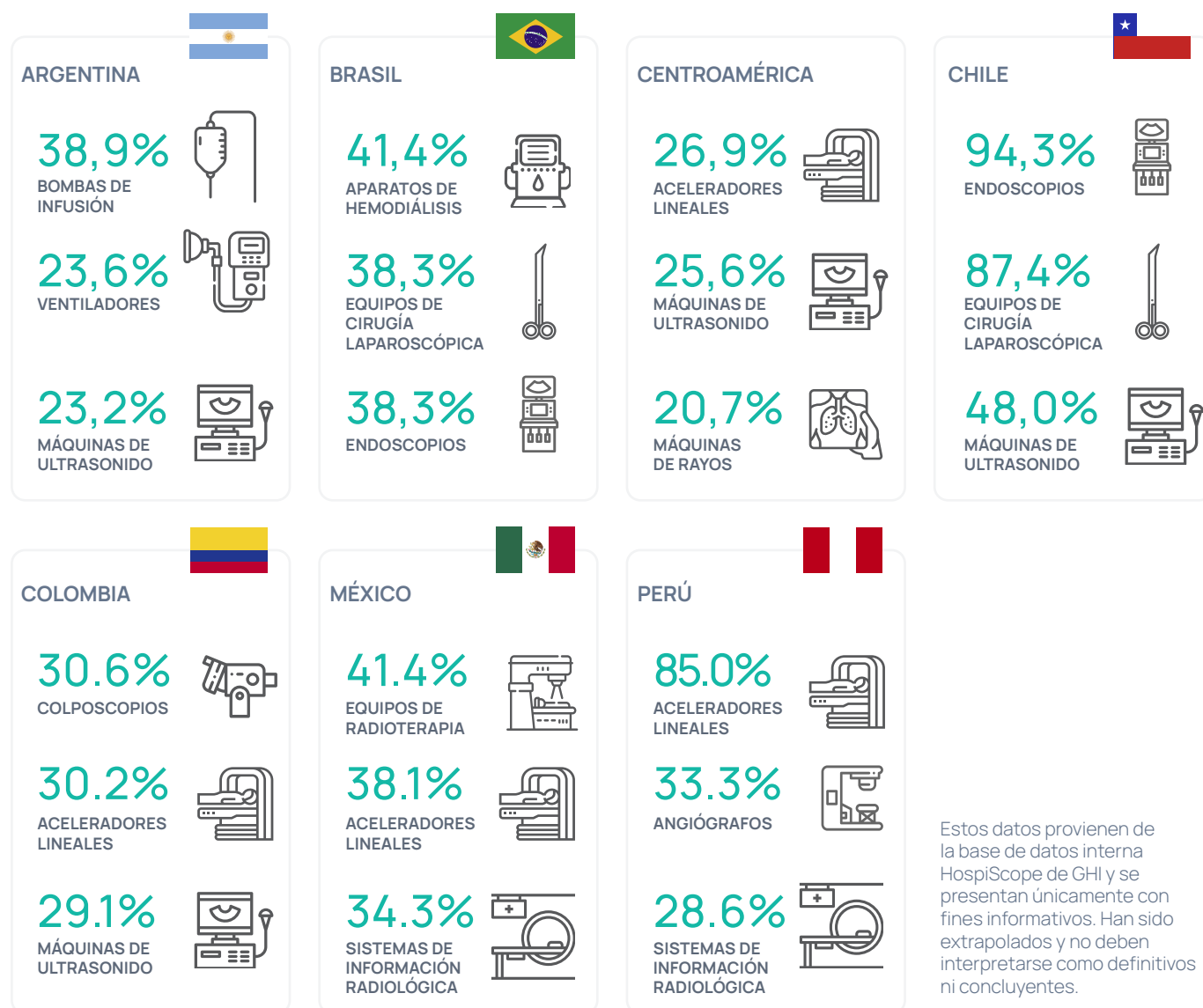
Pida la versión en alta resolución en info@ghi.health para compartirla con su equipo.



C. Las 3 principales áreas de crecimiento de los equipos de base instalada



Aunque los datos que se presentan a continuación han sido extrapolados de HospiScope y no están disponibles en este formato a través de la suscripción a la base de datos, GHI elabora con frecuencia informes para sus clientes que incluyen datos extrapolados similares cuando los equipos de ventas requieren información específica para diseñar estrategias dirigidas a un segmento o a un mercado completo. [Contacte a GHI](#) si su equipo de ventas requiere este tipo de informe personalizado.



Para GHI es un gran orgullo habernos asociado con Trilations para cerrar la brecha que existe entre la inteligencia de mercado y la excelencia comercial.

Este año, HospiRank ha ampliado su alcance para incluir una funcionalidad especial donde los expertos de Trilations ofrecen estrategias comprobadas y perspectivas estratégicas diseñadas para ayudar a las empresas que se dedican a las ciencias biológicas a acelerar su crecimiento y triunfar en los mercados actuales en constante evolución.

TRILATIONS

DECISIONS DELIVERED

NUESTRA ESENCIA: AYUDARLE A CRECER

Proyectos de impacto para clientes

Aclaramos cómo se compara su empresa frente a sus competidores y le indicamos dónde enfocar sus esfuerzos para ganar participación de mercado a todo lo largo del ciclo de vida de sus productos.

Estrategia de interacción

Identificamos los canales de mayor impacto y diseñamos la combinación óptima de canales, considerando las preferencias de canales junto con el alcance e impacto de los mismos.

Diario de interacción

Maximizamos la experiencia de interacción con sus clientes mediante la personalización de contenido, mensajes y elementos visuales, definida mediante una investigación cualitativa innovadora.

LO QUE OFRECEMOS: EN PALABRAS DE NUESTROS CLIENTES



“Trilations no se limita a ofrecer información reveladora obtenida mediante el análisis de datos. Su enfoque se centra en los factores que impulsan la participación de mercado mediante la aplicación de una metodología científica basada en datos. Además, Trilations moviliza a los equipos para que definan prioridades y las conviertan en acciones concretas.”
—Presidente de una de las principales empresas del mercado de tecnología médica



“En una escala del uno al diez, le damos un once a nuestra colaboración con Trilations”
—Líder en información reveladora de una de las principales empresas del mercado de tecnología médica



UNA VISIÓN
QUE VA MÁS
ALLÁ DE LA
MARCA



MODELOS PREDICTIVOS QUE
DESCODIFICAN LOS IMPULSORES DEL
CRECIMIENTO



DE DATOS
REVELADORES
A IMPACTO

NUESTRA TRAYECTORIA COMPROBADA

LE AYUDAMOS A CRECER

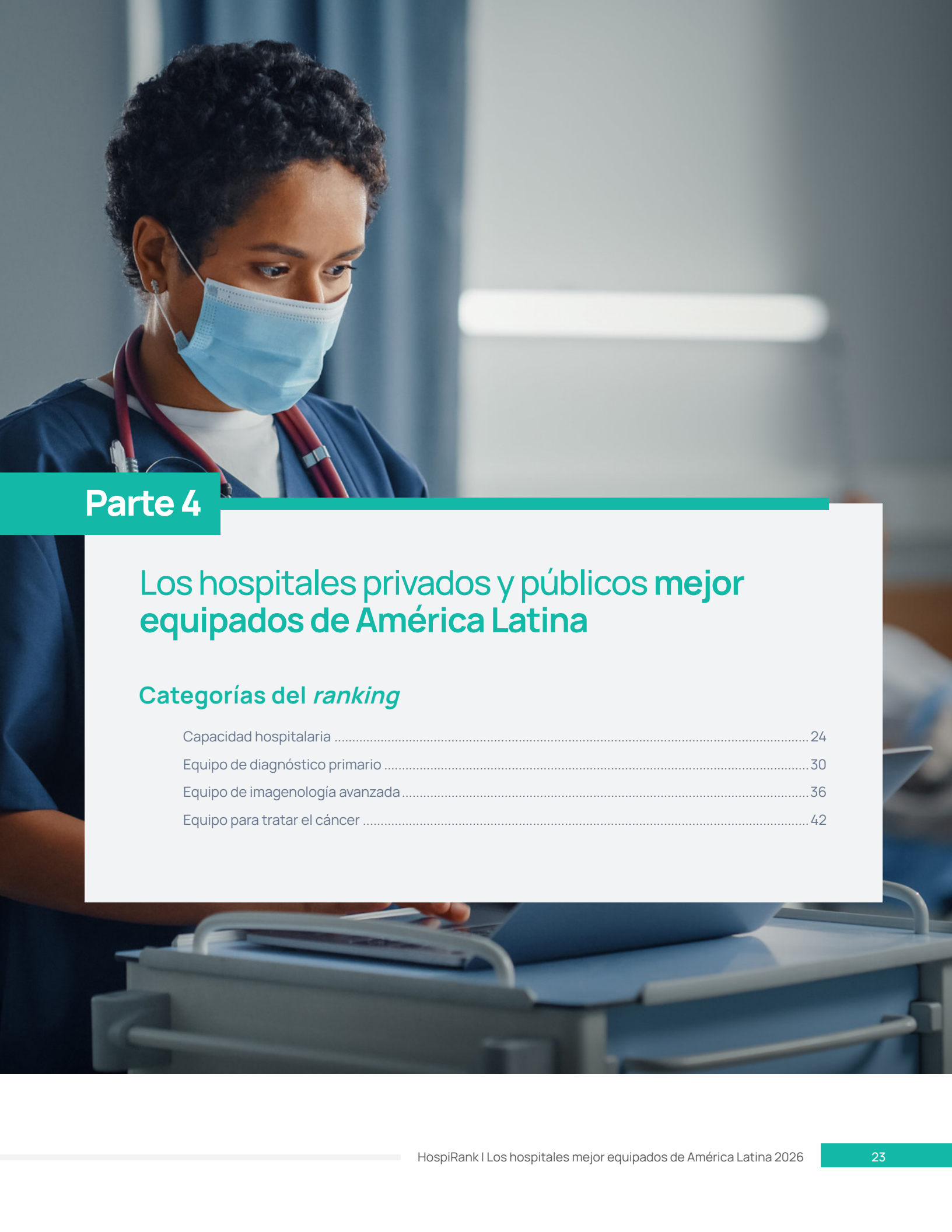
5 VECES MÁS
RÁPIDO

QUE SUS PRINCIPALES
COMPETIDORES

Crecimiento de nuestro cliente vs. la competencia







Parte 4

Los hospitales privados y públicos mejor equipados de América Latina

Categorías del *ranking*

Capacidad hospitalaria	24
Equipo de diagnóstico primario	30
Equipo de imagenología avanzada	36
Equipo para tratar el cáncer	42



1. Capacidad hospitalaria

Esta tabla muestra la disponibilidad de equipos dentro de esta categoría. La cantidad de equipos está representada mediante un gráfico de barras, con la longitud de cada barra variando según el país o región, el tipo de institución y el tipo de equipo. Más barras en verde indican una mayor disponibilidad de equipos, mientras que menos barras en verde sugieren una menor disponibilidad. Esta representación visual permite una rápida evaluación de los recursos en cada institución. Los hospitales están ordenados alfabéticamente para facilitar la consulta.



ARGENTINA

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
HOSPITAL ALEMÁN	BUENOS AIRES		
HOSPITAL ITALIANO SEDE ALMAGRO	BUENOS AIRES		
HOSPITAL ITALIANO SEDE SAN JUSTO	BUENOS AIRES		
INSTITUTO ALEXANDER FLEMING	BUENOS AIRES		
INSTITUTO ARGENTINO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO S.A.	BUENOS AIRES		
INSTITUTO MÉDICO DE ALTA COMPLEJIDAD (IMAC)	SALTA		
SANATORIO 9 DE JULIO S.A.	TUCUMÁN		
SANATORIO ALLENDE CERRO	CÓRDOBA		
SANATORIO FRANCHIN	BUENOS AIRES		
SANATORIO GÜEMES	BUENOS AIRES		
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
HOSPITAL ÁNGEL CRUZ PADILLA	TUCUMÁN		
HOSPITAL CENTRAL DR. RAMÓN CARRILLO DE SAN LUIS	SAN LUIS		
HOSPITAL DE CLÍNICAS JOSÉ DE SAN MARTÍN	BUENOS AIRES		
HOSPITAL DE PEDIATRÍA S.A.M.I.C. PROFESOR DR. JUAN P. GARRAHAN	BUENOS AIRES		
HOSPITAL EL CRUCE DR. NÉSTOR CARLOS KIRCHNER	FLORENCIO VARELA		
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS BERNARDINO RIVADAVIA	BUENOS AIRES		
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS DONACIÓN F. SANTOJANNI	BUENOS AIRES		
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS DR. ABEL ZUBIZARRETA	BUENOS AIRES		
HOSPITAL NACIONAL PROFESOR DR. A. POSADAS	EL PALOMAR		
HOSPITAL PÚBLICO MATERNO INFANTIL	SALTA		

*Las camas incluyen camas de hospitalización, ambulatorias y de usos múltiples

Puede obtener datos directos sobre conteos de equipos suscribiéndose a HospiScope.

Contáctenos a través de info@ghi.health para suscribirse.



Capacidad hospitalaria



BRASIL

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
HOSPITAL BENEFICÊNCIA PORTUGUESA DE SÃO PAULO (HOSPITAL BP)	SÃO PAULO		
HOSPITAL CENTRAL DA SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE SÃO PAULO	SÃO PAULO		
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO	SÃO PAULO		
HOSPITAL DE BASE DE SÃO JOSÉ DO RIO PRETO	SÃO PAULO		
HOSPITAL DE CLÍNICAS DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL		
HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN	SÃO PAULO		
HOSPITAL SANTO ANTÔNIO	BAHIA		
REAL HOSPITAL PORTUGUÊS	PERNAMBUCO		
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA BELO HORIZONTE	MINAS GERAIS		
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL		
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
HOSPITAL BARÃO DE LUCENA	PERNAMBUCO		
HOSPITAL DA RESTAURAÇÃO	PERNAMBUCO		
HOSPITAL DE CLÍNICAS DE UBERLÂNDIA	MINAS GERAIS		
HOSPITAL DO SERVIDOR PÚBLICO ESTADUAL MORATO DE OLIVEIRA	BAHIA		
HOSPITAL DO SERVIDOR PÚBLICO ESTADUAL MORATO DE OLIVEIRA	SÃO PAULO		
HOSPITAL ESTADUAL ADÃO PEREIRA NUNES	RIO DE JANEIRO		
HOSPITAL GERAL DE NOVA IGUAÇU	RIO DE JANEIRO		
HOSPITAL OTÁVIO DE FREITAS	DISTRITO FEDERAL		
HOSPITAL REGIONAL DE CEILÂNDIA	DISTRITO FEDERAL		
HOSPITAL REGIONAL NORTE	CEARÁ		

*Las camas incluyen camas de hospitalización, ambulatorias y de usos múltiples



Capacidad hospitalaria



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
CLÍNICA ALEMANA DE TEMUCO	TEMUCO		
CLÍNICA DÁVILA	SANTIAGO		
CLÍNICA INDISA	SANTIAGO		
CLÍNICA LAS CONDES	LAS CONDES		
CLÍNICA SANTA MARÍA	SANTIAGO		
CLÍNICA VESPUCIO	SANTIAGO		
HOSPITAL CLÍNICO UNIVERSIDAD DE CHILE	SANTIAGO		
HOSPITAL CLÍNICO UNIVERSIDAD DE LOS ANDES	SANTIAGO		
HOSPITAL DE TRABAJADOR ACHS	PROVIDENCIA		
SANATORIO ALEMÁN	CONCEPCIÓN		
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
COMPLEJO ASISTENCIAL DR. VÍCTOR RÍOS RUIZ LOS ÁNGELES	LOS ÁNGELES		
COMPLEJO HOSPITALARIO DR. SÓTERO DEL RÍO	PUENTE ALTO		
COMPLEJO HOSPITALARIO SAN JOSÉ	SANTIAGO		
HOSPITAL BARROS LUCO TRUDEAU	SANTIAGO		
HOSPITAL CARLOS VAN BUREN VALPARAÍSO	VALPARAÍSO		
HOSPITAL CLÍNICO DR. FÉLIX BULNES	CERRO NAVIA		
HOSPITAL CLÍNICO REGIONAL DR. GUILLERMO GRANT BENAVENTE CONCEPCIÓN	CONCEPCIÓN		
HOSPITAL DOCTOR GUSTAVO FRICKE	VALPARAÍSO		
HOSPITAL DR. CÉSAR GARAVAGNO BUROTTO TALCA	TALCA		
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE SANTIAGO	SANTIAGO		

*Las camas incluyen camas de hospitalización, ambulatorias y de usos múltiples



Capacidad hospitalaria



COLOMBIA

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
CLÍNICA GENERAL DEL NORTE	BARRANQUILLA		
CLÍNICA LAS AMÉRICAS AUNA	MEDELLÍN		
FUNDACIÓN AMIGOS DE LA SALUD	MONTERÍA		
FUNDACIÓN SANTA FE DE BOGOTÁ	BOGOTÁ		
FUNDACIÓN VALLE DEL LILI SEDE PRINCIPAL	CALI		
HOSPITAL ALMA MÁTER SEDE PRINCIPAL	MEDELLÍN		
HOSPITAL INFANTIL SAN VICENTE FUNDACIÓN	MEDELLÍN		
HOSPITAL PABLO TOBÓN URIBE	MEDELLÍN		
HOSPITAL SAN VICENTE FUNDACIÓN MEDELLÍN	MEDELLÍN		
HOSPITAL UNIVERSITARIO MAYOR MÉDERI	BOGOTÁ		
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL SAN ANTONIO DE PITALITO	PITALITO		
E.S.E. HOSPITAL GENERAL DE MEDELLÍN LUZ CASTRO DE GUTIÉRREZ	MEDELLÍN		
E.S.E. HOSPITAL MANUEL URIBE ÁNGEL	ENVIGADO		
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DE LA SAMARITANA	BOGOTÁ		
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DEL VALLE EVARISTO GARCÍA	CALI		
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO ERASMO MEOZ	CÚCUTA		
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	NEIVA		
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO SAN JOSÉ DE POPAYÁN	POPAYÁN		
HOSPITAL MILITAR CENTRAL	SANTA FE		
HOSPITAL UNIVERSITARIO DE SANTANDER	BUCARAMANGA		

*Las camas incluyen camas de hospitalización, ambulatorias y de usos múltiples



Capacidad hospitalaria



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
DOCTORS HOSPITAL AUNA	MONTERREY		
DOCTORS HOSPITAL EAST AUNA	MONTERREY		
HOSPITAL ÁNGELES PEDREGAL	CDMX		
HOSPITAL CERACOM	TABASCO		
HOSPITAL ESPAÑOL	CDMX		
HOSPITAL MÉDICA SUR	CDMX		
HOSPITAL REAL SAN JOSÉ	ZAPOPAN		
HOSPITAL SAN JOSÉ DE HERMOSILLO S.A. DE C.V.	HERMOSILLO		
HOSPITAL ZAMBRANO HELLION	SAN PEDRO GARZA GARCÍA		
OCA HOSPITAL	MONTERREY		
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA FRAY ANTONIO ALCALDE	GUADALAJARA		
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA JUAN I. MENCHACA	GUADALAJARA		
HOSPITAL DE ESPECIALIDADES - CENTRO MÉDICO NACIONAL LA RAZA	CDMX		
HOSPITAL DE TRAUMATOLOGÍA MAGDALENA SALINAS DOCTOR VICTORIO DE LA FUENTE	CDMX		
HOSPITAL GENERAL - CENTRO MÉDICO NACIONAL LA RAZA	CDMX		
HOSPITAL GENERAL DE MÉXICO DOCTOR EDUARDO LICEAGA	CDMX		
HOSPITAL JUÁREZ DE MÉXICO	CDMX		
HOSPITAL UNIVERSITARIO DOCTOR JOSÉ ELEUTERIO GONZÁLEZ	MONTERREY		
ISSSTE HOSPITAL REGIONAL GENERAL IGNACIO ZARAGOZA	CDMX		
UNIDAD MEDICA DE ALTA ESPECIALIDAD HOSPITAL DE GINECO OBSTETRICIA 4 DOCTOR LUIS CASTELAZO AYALA	CDMX		

*Las camas incluyen camas de hospitalización, ambulatorias y de usos múltiples



Capacidad hospitalaria



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
CLÍNICA ANGLO AMERICANA	LIMA		
CLÍNICA CENTENARIO PERUANO JAPONESA	LIMA		
CLÍNICA INTERNACIONAL LIMA	LIMA		
CLÍNICA INTERNACIONAL SAN BORJA	LIMA		
CLÍNICA JESÚS DEL NORTE	LIMA		
CLÍNICA PADRE LUIS TEZZA	SANTIAGO DE SURCO		
CLÍNICA PROVIDENCIA	LIMA		
CLÍNICA RICARDO PALMA	LIMA		
CLÍNICA SAN PABLO	LIMA		
CLÍNICA SAN PABLO AREQUIPA	CERRO COLORADO		
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	CAMAS	QUIRÓFANOS
HOSPITAL ALBERTO LEONARDO BARTON THOMPSON	CALLAO		
HOSPITAL ANTONIO LORENA DEL CUSCO	CUSCO		
HOSPITAL HIPÓLITO UNANUE DE TACNA	TACNA		
HOSPITAL III JOSÉ CAYETANO HEREDIA	PIURA		
HOSPITAL MARÍA AUXILIADORA	LIMA		
HOSPITAL NACIONAL ADOLFO GUEVARA VELASCO	CUSCO		
HOSPITAL NACIONAL ARZOBISPO LOAYZA	LIMA		
HOSPITAL NACIONAL CAYETANO HEREDIA	SAN MARTIN DE PORRES		
INSTITUTO NACIONAL DE ENFERMEDADES NEOPLÁSICAS	LIMA		
INSTITUTO NACIONAL MATERNO PERINATAL	LIMA		

*Las camas incluyen camas de hospitalización, ambulatorias y de usos múltiples

Con más de 2.400 quirófanos y 6.200 camas de UCI en Argentina, las oportunidades son enormes.
 ¿Tiene claro a cuáles hospitales debe dirigirse? Monitoree los centros en expansión y descubra oportunidades de mercado en tiempo real con HospiScope.
Solicite una demostración gratuita: info@ghi.health



2. Equipo de diagnóstico primario

Esta tabla muestra la disponibilidad de equipos dentro de esta categoría. La cantidad de equipos está representada mediante un gráfico de barras, con la longitud de cada barra variando según el país o región, el tipo de institución y el tipo de equipo. Más barras en verde indican una mayor disponibilidad de equipos, mientras que menos barras en verde sugieren una menor disponibilidad. Esta representación visual permite una rápida evaluación de los recursos en cada institución. Los hospitales están ordenados alfabéticamente para facilitar la consulta.

 ARGENTINA

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
HOSPITAL ALEMÁN	BUENOS AIRES				
HOSPITAL ITALIANO DE LA PLATA	LA PLATA				
HOSPITAL ITALIANO SEDE ALMAGRO	BUENOS AIRES				
HOSPITAL ITALIANO SEDE SAN JUSTO	BUENOS AIRES				
HOSPITAL UNIVERSITARIO AUSTRAL	PILAR				
INSTITUTO ALEXANDER FLEMING	BUENOS AIRES				
INSTITUTO ARGENTINO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO S.A.	BUENOS AIRES				
SANATORIO 9 DE JULIO S.A.	TUCUMÁN				
SANATORIO ALLENDE CERRO	CÓRDOBA				
SANATORIO GÜEMES	BUENOS AIRES				
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
CENTRO INTEGRAL DE SALUD DE LA BANDA	LA BANDA				
HOSPITAL DE CLÍNICAS JOSÉ DE SAN MARTÍN	BUENOS AIRES				
HOSPITAL DOCTOR MARCIAL V. QUIROGA	RIVADAVIA				
HOSPITAL EL CRUCE DR. NÉSTOR CARLOS KIRCHNER	FLORENCIO VARELA				
HOSPITAL ESCUELA EVA PERÓN	GRANADERO BAIGORRIA				
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS BERNARDINO RIVADAVIA	BUENOS AIRES				
HOSPITAL LUIS C. LAGOMAGGIORE CAPITAL	MENDOZA				
HOSPITAL NACIONAL PROFESOR DR. A. POSADAS	EL PALOMAR				
HOSPITAL PÚBLICO MATERNO INFANTIL	SALTA				
HOSPITAL REGIONAL ENRIQUE VERA BARROS	LA RIOJA				

Puede obtener datos directos sobre conteos de equipos suscribiéndose a HospiScope.

Contáctenos a través de info@ghi.health para suscribirse.



Equipo de diagnóstico primario



BRASIL

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO	SÃO PAULO				
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DE RIBEIRÃO PRETO DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO	SÃO PAULO				
HOSPITAL DE CLÍNICAS DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL				
HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN	SÃO PAULO				
HOSPITAL MÁRCIO CUNHA	MINAS GERAIS				
HOSPITAL SÃO LUIZ UNIDADE ITAIM	SÃO PAULO				
HOSPITAL SÍRIO-LIBANÊS	SÃO PAULO				
INSTITUTO DANTE PAZZANESE DE CARDIOLOGIA	SÃO PAULO				
NOVA DIAGNÓSTICO POR IMAGEM	PARAÍBA				
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL				
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
COMPLEXO HOSPITALAR DO TRABALHADOR	PARANÁ				
HOSP. DAS CLÍNICAS DA UNIVERSIDADE FEDERAL DE GOIÁS	GOIÁS				
HOSP. DAS CLÍNICAS DA UNIVERSIDADE FEDERAL DE PERNAMBUCO	PERNAMBUCO				
HOSPITAL DE CLÍNICAS DE UBERLÂNDIA	MINAS GERAIS				
HOSPITAL GETÚLIO VARGAS	PERNAMBUCO				
HOSPITAL MUNICIPAL MIGUEL COUTO	RIO DE JANEIRO				
HOSPITAL MUNICIPAL RONALDO GAZOLLA	RIO DE JANEIRO				
HOSPITAL UNIVERSITÁRIO ANTÔNIO PEDRO	RIO DE JANEIRO				
HOSPITAL UNIVERSITÁRIO PEDRO ERNESTO	RIO DE JANEIRO				
INST. ESTADUAL DE CARDIOLOGIA ALOYSIO DE CASTRO	RIO DE JANEIRO				



Equipo de diagnóstico primario



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
CLÍNICA ALEMANA DE TEMUCO	TEMUCO				
CLÍNICA ALEMANA OSORNO	OSORNO				
CLÍNICA ALEMANA VALDIVIA	VALDIVIA				
CLÍNICA DE SALUD INTEGRAL	SANTA CRUZ				
CLÍNICA IQUIQUE	IQUIQUE				
CLÍNICA LAS CONDES	LAS CONDES				
HOSPITAL CLÍNICO DE LA UNIVERSIDAD MAYOR	TEMUCO				
HOSPITAL CLÍNICO UNIVERSIDAD DE CHILE	SANTIAGO				
HOSPITAL CLÍNICO UNIVERSIDAD DE LOS ANDES	SANTIAGO				
HOSPITAL DE TRABAJADOR ACHS	PROVIDENCIA				
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
COMPLEJO HOSPITALARIO DR. SÓTERO DEL RÍO	PUENTE ALTO				
HOSPITAL BASE VALDIVIA	VALDIVIA				
HOSPITAL CLÍNICO DR. FÉLIX BULNES	CERRO NAVIA				
HOSPITAL CLÍNICO REGIONAL DR. GUILLERMO GRANT BENAVENTE CONCEPCIÓN	CONCEPCIÓN				
HOSPITAL DE PUERTO MONTT DOCTOR EDUARDO SCHUTZ SCHROEDER	PUERTO MONTT				
HOSPITAL DOCTOR GUSTAVO FRICKE	VALPARAÍSO				
HOSPITAL LAS HIGUERAS TALCAHUANO	TALCAHUANO				
HOSPITAL PADRE ALBERTO HURTADO	SAN RAMON				
HOSPITAL REGIONAL ANTOFAGASTA DOCTOR LEONARDO GUZMÁN	ANTOFAGASTA				
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE SANTIAGO	SANTIAGO				



Equipo de diagnóstico primario



COLOMBIA

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO-GRAFOS	ELECTROCARDIO-GRAFOS
CLÍNICA DEL COUNTRY IPS	BOGOTÁ				
CLÍNICA LA COLINA	BOGOTÁ				
CLÍNICA LAS AMÉRICAS AUNA	MEDELLÍN				
CLÍNICA SOMER RIONEGRO	RIONEGRO				
FUNDACIÓN VALLE DEL LILI SEDE PRINCIPAL	CALI				
HOSPITAL ALMA MÁTER SEDE PRINCIPAL	MEDELLÍN				
HOSPITAL PABLO TOBÓN URIBE	MEDELLÍN				
HOSPITAL SAN VICENTE FUNDACIÓN MEDELLÍN	MEDELLÍN				
HOSPITAL SAN VICENTE FUNDACIÓN RIONEGRO	RIONEGRO				
HOSPITAL UNIVERSITARIO MAYOR MÉDERI	BOGOTÁ				
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO-GRAFOS	ELECTROCARDIO-GRAFOS
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL MARÍA INMACULADA	FLORENCIA				
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DE LA SAMARITANA	BOGOTÁ				
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DEL VALLE EVARISTO GARCÍA	CALI				
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	NEIVA				
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO SAN JOSÉ DE POPAYÁN	POPAYÁN				
HOSPITAL MILITAR CENTRAL	SANTA FE				
HOSPITAL REGIONAL MANUELA BELTRÁN SOCORRO	SOCORRO				
HOSPITAL UNIVERSITARIO DE SANTANDER	BUCARAMANGA				
HOSPITAL UNIVERSITARIO DEPARTAMENTAL DE NARIÑO	PASTO				
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E.	BOGOTÁ				



Equipo de diagnóstico primario



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
DOCTORS HOSPITAL AUNA	MONTERREY				
DOCTORS HOSPITAL EAST AUNA	GUADALUPE				
HOSPITAL ÁNGELES ACOXPA	CDMX				
HOSPITAL ESPAÑOL	CDMX				
HOSPITAL MÉDICA SUR	CDMX				
HOSPITAL PRIVADO SAN JOSÉ DE CIUDAD OBREGÓN	CIUDAD OBREGÓN				
HOSPITAL SAN JOSÉ DE HERMOSILLO S.A. DE C.V.	HERMOSILLO				
HOSPITAL SAN JOSÉ TECSALUD	MONTERREY				
HOSPITAL ZAMBRANO HELLION	SAN PEDRO GARZA GARCÍA				
OCA HOSPITAL	MONTERREY				
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA FRAY ANTONIO ALCALDE	GUADALAJARA				
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA JUAN I. MENCHACA	GUADALAJARA				
HOSPITAL DE TRAUMATOLOGÍA MAGDALENA SALINAS DOCTOR VÍCTORIO DE LA FUENTE	CDMX				
HOSPITAL GENERAL DE MÉXICO DOCTOR EDUARDO LICEAGA	CDMX				
HOSPITAL GENERAL DOCTOR MANUEL GEA GONZÁLEZ	CDMX				
HOSPITAL JUÁREZ DE MÉXICO	CDMX				
HOSPITAL UNIVERSITARIO DOCTOR JOSÉ ELEUTERIO GONZÁLEZ	MONTERREY				
INSTITUTO NACIONAL DE CARDIOLOGÍA IGNACIO CHÁVEZ	CDMX				
INSTITUTO NACIONAL DE PERINATOLOGÍA ISIDRO ESPINOSA DE LOS REYES	CDMX				
ISSSTE HOSPITAL REGIONAL GENERAL IGNACIO ZARAGOZA	CDMX				



Equipo de diagnóstico primario



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
CLÍNICA CENTENARIO PERUANO JAPONESA	LIMA				
CLÍNICA DR. VÍCTOR PAREDES E.I.R.L.	CUSCO				
CLÍNICA INTERNACIONAL LIMA	LIMA				
CLÍNICA INTERNACIONAL SAN BORJA	LIMA				
CLÍNICA JESÚS DEL NORTE	LIMA				
CLÍNICA PADRE LUIS TEZZA	SANTIAGO DE SURCO				
CLÍNICA SAN JUDAS TADEO	SAN MIGUEL				
CLÍNICA SAN PABLO	LIMA				
CLÍNICA SAN PABLO AREQUIPA	CERRO COLORADO				
HOSPITAL METROPOLITANO S.A.	CHICLAYO				
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ ESTADO	MÁQ. DE RAYOS X	MAQ. DE ULTRASONIDO	ECOCARDIO- GRAFOS	ELECTROCARDIO- GRAFOS
HOSPITAL ALBERTO LEONARDO BARTON THOMPSON	CALLAO				
HOSPITAL DE APOYO SANTA ROSA	LIMA				
HOSPITAL DE LA AMISTAD PERÚ COREA SANTA ROSA II-2	PIURA				
HOSPITAL MARÍA AUXILIADORA	LIMA				
HOSPITAL NACIONAL CAYETANO HEREDIA	SAN MARTIN DE PORRES				
HOSPITAL REGIONAL CAJAMARCA	CAJAMARCA				
HOSPITAL REGIONAL DE LORETO FELIPE SANTIAGO ARRIOLA IGLESIAS	MAYNAS				
HOSPITAL REGIONAL DE MOQUEGUA	MOQUEGUA				
INSTITUTO NACIONAL DE ENFERMEDADES NEOPLÁSICAS	LIMA				
INSTITUTO NACIONAL MATERNO PERINATAL	LIMA				

El año pasado se realizaron más de 9.000 tomografías por emisión de positrones (PET) en Colombia.

Pero, ¿sabe cuáles son los hospitales que realmente cuentan con el equipo necesario para manejar ese volumen y cuáles están operando por encima de su capacidad? Enfoque sus esfuerzos directamente en los centros de alto volumen con SurgiScope. **Solicite una demostración gratuita: info@ghi.health**



3. Equipo de imagenología avanzada

Esta tabla muestra la disponibilidad de equipos dentro de esta categoría. La cantidad de equipos está representada mediante un gráfico de barras, con la longitud de cada barra variando según el país o región, el tipo de institución y el tipo de equipo. Más barras en verde indican una mayor disponibilidad de equipos, mientras que menos barras en verde sugieren una menor disponibilidad. Esta representación visual permite una rápida evaluación de los recursos en cada institución. Los hospitales están ordenados alfabéticamente para facilitar la consulta.

 ARGENTINA

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
FLENI SEDE BELGRANO	BUENOS AIRES						
HOSPITAL ALEMÁN	BUENOS AIRES						
HOSPITAL ITALIANO SEDE ALMAGRO	BUENOS AIRES						
HOSPITAL ITALIANO SEDE SAN JUSTO	BUENOS AIRES						
INSTITUTO ALEXANDER FLEMING	BUENOS AIRES						
INSTITUTO ARGENTINO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO S.A.	BUENOS AIRES						
INSTITUTO MÉDICO DE ALTA COMPLEJIDAD (IMAC)	SALTA						
SANATORIO 9 DE JULIO S.A.	TUCUMÁN						
SANATORIO ALLENDE CERRO	CÓRDOBA						
SANATORIO GÜEMES	BUENOS AIRES						
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
HOSPITAL ÁNGEL CRUZ PADILLA	TUCUMÁN						
HOSPITAL DE CLÍNICAS JOSÉ DE SAN MARTÍN	BUENOS AIRES						
HOSPITAL DE NIÑOS DE LA SANTÍSIMA TRINIDAD	CÓRDOBA						
HOSPITAL DE PEDIATRÍA S.A.M.I.C. PROFESOR DR. JUAN P. GARRAHAN	BUENOS AIRES						
HOSPITAL EL CRUCE DR. NÉSTOR CARLOS KIRCHNER	FLORENCIO VARELA						
HOSPITAL ESCUELA EVA PERÓN	GRANADERO BAIGORRIA						
HOSPITAL MUNICIPAL DE URGENCIAS	CÓRDOBA						
HOSPITAL NACIONAL PROFESOR DR. A. POSADAS	EL PALOMAR						
HOSPITAL REGIONAL USHUAIA GOBERNADOR ERNESTO M. CAMPOS	USHUAIA						
HOSPITAL SAN BERNARDO	SALTA						

Puede obtener datos directos sobre conteos de equipos suscribiéndose a HospiScope.

Contáctenos a través de info@ghi.health para suscribirse.



Equipo de imagenología avanzada



BRASIL

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
A.C. CAMARGO CANCER CENTER	SÃO PAULO						
HOSPITAL BENEFICÊNCIA PORTUGUESA DE SÃO PAULO (HOSPITAL BP)	SÃO PAULO						
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO	SÃO PAULO						
HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN	SÃO PAULO						
HOSPITAL MOINHOS DE VENTO	RIO GRANDE DO SUL						
HOSPITAL SARAH BRASÍLIA	DISTRITO FEDERAL						
HOSPITAL SÍRIO-LIBANÊS	SÃO PAULO						
NOVA DIAGNÓSTICO POR IMAGEM	PARAÍBA						
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL						
UNIDADE REFERENCIADA OSWALDO CRUZ VERGUEIRO	SÃO PAULO						
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
HOSPITAL ALVORADA MOEMA	SÃO PAULO						
HOSPITAL DA RESTAURAÇÃO	PERNAMBUCO						
HOSPITAL DE CLÍNICAS DA UFTM	MINAS GERAIS						
HOSPITAL DE CLÍNICAS DA UNICAMP	SÃO PAULO						
HOSPITAL DE CLÍNICAS DE UBERLÂNDIA	MINAS GERAIS						
HOSPITAL DO CÂNCER I	RIO DE JANEIRO						
HOSPITAL SÃO FRANCISCO	SANTA CATARINA						
HOSPITAL SÃO LUCAS DA PUCRS	RIO GRANDE DO SUL						
HOSPITAL UNIVERSITÁRIO PEDRO ERNESTO	RIO DE JANEIRO						
INSTITUTO DO CÂNCER DO ESTADO DE SÃO PAULO	SÃO PAULO						



Equipo de imagenología avanzada



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
CLÍNICA ALEMANA DE TEMUCO	TEMUCO						
CLÍNICA ATACAMA S.A.	COPIAPÓ						
CLÍNICA BIOBÍO	TALCAHUANO						
CLÍNICA CORDILLERA	SANTIAGO						
CLÍNICA LOS ANDES CHILLAN	CHILLAN						
CLÍNICA LOS MAITENES	MELIPILLA						
CLÍNICA SAN FRANCISCO	SAN FERNANDO						
CLÍNICA TARAPACÁ	IQUIQUE						
HOSPITAL CLÍNICA DEL SUR	CONCEPCIÓN						
HOSPITAL DEL TRABAJADOR SANTIAGO	PROVIDENCIA						
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
COMPLEJO ASISTENCIAL DR. VÍCTOR RÍOS RUIZ LOS ÁNGELES	LOS ÁNGELES						
COMPLEJO HOSPITALARIO DR. SOTERO DEL RÍO	PUENTE ALTO						
HOSPITAL CARLOS VAN BUREN VALPARAÍSO	VALPARAÍSO						
HOSPITAL CLÍNICO REGIONAL DR. GUILLERMO GRANT BENAVENTE CONCEPCIÓN	CONCEPCIÓN						
HOSPITAL DOCTOR GUSTAVO FRICKE	VALPARAÍSO						
HOSPITAL DR. CÉSAR GARAVAGNO BUROTTO TALCA	TALCA						
HOSPITAL LAS HIGUERAS TALCAHUANO	TALCAHUANO						
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE SANTIAGO	SANTIAGO						
HOSPITAL SAN PABLO COQUIMBO	COQUIMBO						
INSTITUTO NACIONAL DEL CÁNCER DOCTOR CAUPOLICÁN PARDO CORREA	SANTIAGO						



Equipo de imagenología avanzada



COLOMBIA

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
CLÍNICA CHICAMOCHA	BUCARAMANGA						
CLÍNICA DEL COUNTRY IPS	BOGOTÁ						
CLÍNICA GENERAL DEL NORTE	BARRANQUILLA						
CLÍNICA LOS NOGALES	BOGOTÁ						
FUNDACIÓN VALLE DEL LILI SEDE PRINCIPAL	CALI						
HOSPITAL ALMA MÁTER SEDE PRINCIPAL	MEDELLÍN						
HOSPITAL PABLO TOBÓN URIBE	MEDELLÍN						
HOSPITAL SAN VICENTE FUNDACIÓN MEDELLÍN	MEDELLÍN						
HOSPITAL SAN VICENTE FUNDACIÓN RIONEGRO	RIONEGRO						
HOSPITAL UNIVERSITARIO MAYOR MÉDERI	BOGOTÁ						
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL MARÍA INMACULADA	FLORENCIA						
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL SAN ANTONIO DE PITALITO	PITALITO						
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL SANTA SOFÍA DE CALDAS	MANIZALES						
E.S.E. HOSPITAL GENERAL DE MEDELLÍN LUZ CASTRO DE GUTIÉRREZ	MEDELLÍN						
E.S.E. HOSPITAL SAN RAFAEL DE FACATATIVÁ	FACATATIVÁ						
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DEL VALLE EVARISTO GARCÍA	CALI						
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	NEIVA						
HOSPITAL SUSANA LÓPEZ DE VALENCIA	POPAYÁN						
HOSPITAL UNIVERSITARIO DE SANTANDER	BUCARAMANGA						
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E.	BOGOTÁ						



Equipo de imagenología avanzada



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIOGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
CENTRO MÉDICO LAS AMÉRICAS	MÉRIDA						
CENTRO MÉDICO QUIRÚRGICO DE CELAYA	CELAYA						
CLÍNICA SAN JOSÉ DE CIUDAD OBREGÓN	CIUDAD OBREGÓN						
DOCTORS HOSPITAL AUNA	MONTERREY						
DOCTORS HOSPITAL EAST AUNA	MONTERREY						
HOSPITAL ESPAÑOL	CDMX						
HOSPITAL MÉDICA SUR	CDMX						
HOSPITAL SAN JOSÉ DE HERMOSILLO S.A. DE C.V.	HERMOSILLO						
HOSPITAL SAN JOSÉ DE QUERÉTARO S.A. DE C.V.	QUERÉTARO						
OCA HOSPITAL	MONTERREY						
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIOGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS ENC
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA FRAY ANTONIO ALCALDE	GUADALAJARA						
HOSPITAL DE CARDIOLOGÍA CENTRO MÉDICO NACIONAL SIGLO XXI	CDMX						
HOSPITAL DE TRAUMATOLOGÍA MAGDALENA SALINAS DOCTOR VICTORIO DE LA FUENTE	CDMX						
HOSPITAL GENERAL DE MÉXICO DOCTOR EDUARDO LICEAGA	CDMX						
HOSPITAL JUÁREZ DE MÉXICO	CDMX						
HOSPITAL UNIVERSITARIO DOCTOR JOSÉ ELEUTERIO GONZÁLEZ	MONTERREY						
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA	CDMX						
INSTITUTO NACIONAL DE CARDIOLOGÍA IGNACIO CHÁVEZ	CDMX						
INSTITUTO NACIONAL DE CIENCIAS MEDICAS Y NUTRICIÓN SALVADOR ZUBIRÁN	CDMX						
ISSSTE CENTRO MÉDICO NACIONAL 20 DE NOVIEMBRE	CDMX						



Equipo de imagenología avanzada



PERÚ

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS EN C
CLÍNICA CENTENARIO PERUANO JAPONESA	LIMA						
CLÍNICA INTERNACIONAL LIMA	LIMA						
CLÍNICA INTERNACIONAL SAN BORJA	LIMA						
CLÍNICA JESÚS DEL NORTE	LIMA						
CLÍNICA PADRE LUIS TEZZA	SANTIAGO DE SURCO						
CLÍNICA PROVIDENCIA	LIMA						
CLÍNICA RICARDO PALMA	LIMA						
CLÍNICA SAN PABLO	LIMA						
CLÍNICA SAN PABLO AREQUIPA	CERRO COLORADO						
HOSPITAL METROPOLITANO S.A.	CHICLAYO						
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ANGIÓGRAFOS	GAMMA CÁM.	TOMÓ- GRAFOS	RES. MAG.	TOM. POSIT.	ARCOS EN C
HOSPITAL DE LA AMISTAD PERÚ COREA SANTA ROSA II-2	PIURA						
HOSPITAL MARÍA AUXILIADORA	LIMA						
HOSPITAL NACIONAL ADOLFO GUEVARA VELASCO	CUSCO						
HOSPITAL NACIONAL ARZOBISPO LOAYZA	LIMA						
HOSPITAL NACIONAL CAYETANO HEREDIA	SAN MARTIN DE PORRES						
HOSPITAL NACIONAL EDGARDO REBAGLIATI MARTINS	LIMA						
HOSPITAL NACIONAL GUILLERMO ALMENARA IRIGOYEN	LIMA						
INSTITUTO NACIONAL DE CIENCIAS NEUROLÓGICAS	LIMA						
INSTITUTO NACIONAL DE ENFERMEDADES NEOPLÁSICAS	LIMA						
INSTITUTO NACIONAL DE SALUD DEL NIÑO SAN BORJA	LIMA						

Entre el primer y cuarto trimestre del año pasado, un líder del sector brasileño de medicina vascular periférica perdió el 3% de su participación de mercado. ¿Sabe quién se quedó con esta participación... y cómo su empresa puede ser la siguiente en capturarla? Identifique las vulnerabilidades de sus competidores con BrandTrack. Solicite una demostración gratuita: info@ghi.health



4. Equipo para tratar el cáncer

Esta tabla muestra la disponibilidad de equipos dentro de esta categoría. La cantidad de equipos está representada mediante un gráfico de barras, con la longitud de cada barra variando según el país o región, el tipo de institución y el tipo de equipo. Más barras en verde indican una mayor disponibilidad de equipos, mientras que menos barras en verde sugieren una menor disponibilidad. Esta representación visual permite una rápida evaluación de los recursos en cada institución. Los hospitales están ordenados alfabéticamente para facilitar la consulta.

 ARGENTINA

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
HOSPITAL ALEMÁN	BUENOS AIRES			
HOSPITAL ITALIANO SEDE ALMAGRO	BUENOS AIRES			
HOSPITAL ITALIANO SEDE SAN JUSTO	BUENOS AIRES			
INSTITUTO ALEXANDER FLEMING	BUENOS AIRES			
INSTITUTO ARGENTINO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO S.A.	BUENOS AIRES			
INSTITUTO MÉDICO DE ALTA COMPLEJIDAD (IMAC)	SALTA			
INSTITUTO PRIVADO CLÍNICO QUIRÚRGICO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO IPENSA S.A.	LA PLATA			
SANATORIO 9 DE JULIO S.A.	TUCUMÁN			
SANATORIO FRANCHIN	BUENOS AIRES			
SANATORIO GÜEMES	BUENOS AIRES			
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
HOSPITAL DE CLÍNICAS JOSÉ DE SAN MARTÍN	BUENOS AIRES			
HOSPITAL DE PEDIATRÍA S.A.M.I.C. PROFESOR DR. JUAN P. GARRAHAN	BUENOS AIRES			
HOSPITAL EL CRUCE DR. NÉSTOR CARLOS KIRCHNER	FLORENCIO VARELA			
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS BERNARDINO RIVADAVIA	BUENOS AIRES			
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS DONACIÓN F. SANTOJANNI	BUENOS AIRES			
HOSPITAL MUNICIPAL DE ONCOLOGÍA MARIE CURIE	BUENOS AIRES			
HOSPITAL MUNICIPAL LEANDRO N. ALEM	BUENOS AIRES			
HOSPITAL NACIONAL PROFESOR DR. A. POSADAS	EL PALOMAR			
HOSPITAL PÚBLICO MATERNO INFANTIL	SALTA			
HOSPITAL ZONAL GENERAL AGUDOS NARCISO LÓPEZ	LANÚS			

Puede obtener datos directos sobre conteos de equipos suscribiéndose a HospiScope.

Contáctenos a través de info@ghi.health para suscribirse.



Equipo para tratar el cáncer



BRAZIL

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
A.C. CAMARGO CANCER CENTER	SÃO PAULO			
FUNDAÇÃO CECON	AMAZONAS			
FUNDAÇÃO NAPOLEÃO LAUREANO	PARAÍBA			
HOSPITAL HAROLDO JUAÇABA	CEARÁ			
HOSPITAL MÁRCIO CUNHA	MINAS GERAIS			
HOSPITAL MATER DEI S.A.	MINAS GERAIS			
IBCC ONCOLOGIA	SÃO PAULO			
INSTITUTO DO CÂNCER ARNALDO VIEIRA DE CARVALHO	SÃO PAULO			
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE MACEIÓ	ALAGOAS			
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE PASSOS	MINAS GERAIS			
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
CENTRO DE REFERÊNCIA DA SAÚDE DA MULHER	SÃO PAULO			
HOSPITAL DA MULHER HELENEIDA STUDART	RIO DE JANEIRO			
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA UNIVERSIDADE FEDERAL DE GOIÁS	GOIÁS			
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA UNIVERSIDADE FEDERAL DE PERNAMBUCO	PERNAMBUCO			
HOSPITAL DO CÂNCER III	RIO DE JANEIRO			
HOSPITAL MATERNO INFANTIL PRESIDENTE VARGAS	RIO GRANDE DO SUL			
HOSPITAL MUNICIPAL DR. WALDEMAR TEBALDI	DISTRITO FEDERAL			
HOSPITAL MUNICIPAL DR. WALDEMAR TEBALDI	SÃO PAULO			
HOSPITAL UNIVERSITÁRIO DE BRASÍLIA	DISTRITO FEDERAL			
MÁRIO PALMÉRIO HOSPITAL UNIVERSITÁRIO	MINAS GERAIS			



Equipo para tratar el cáncer



CHILE

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
CLÍNICA ALEMANA DE TEMUCO	TEMUCO			
CLÍNICA ALEMANA VALDIVIA	VALDIVIA			
CLÍNICA INDISA	SANTIAGO			
CLÍNICA IQUIQUE	IQUIQUE			
CLÍNICA LAS CONDES	LAS CONDES			
CLÍNICA REÑACA	VALPARAÍSO			
CLÍNICA SAN CARLOS DE APOQUINDO	LAS CONDES			
INSTITUTO ONCOLÓGICO FALP	PROVIDENCIA			
SANATORIO ALEMÁN	CONCEPCIÓN			
SANATORIO ALEMÁN SAN PEDRO	SAN PEDRO DE LA PAZ			
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
COMPLEJO ASISTENCIAL DR. VÍCTOR RÍOS RUIZ LOS ÁNGELES	LOS ÁNGELES			
HOSPITAL CARLOS VAN BUREN VALPARAÍSO	VALPARAÍSO			
HOSPITAL CLÍNICO REGIONAL DR. GUILLERMO GRANT BENAVENTE CONCEPCIÓN	CONCEPCIÓN			
HOSPITAL DOCTOR GUSTAVO FRICKE	VALPARAÍSO			
HOSPITAL DR. CÉSAR GARAVAGNO BUROTTO TALCA	TALCA			
HOSPITAL LAS HIGUERAS TALCAHUANO	TALCAHUANO			
HOSPITAL SAN CAMILO DE SAN FELIPE	SAN FELIPE DE ACONCAGUA			
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE SANTIAGO	SANTIAGO			
HOSPITAL SAN PABLO COQUIMBO	COQUIMBO			
INSTITUTO NACIONAL DEL CÁNCER DOCTOR CAUPOLICÁN PARDO CORREA	SANTIAGO			



Equipo para tratar el cáncer



COLOMBIA

HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
CENTRO POLICLÍNICO DEL OLAYA	BOGOTÁ			
CLÍNICA DEL COUNTRY IPS	BOGOTÁ			
CLÍNICA GENERAL DEL NORTE	BARRANQUILLA			
CLÍNICA LA MILAGROSA S.A.	SANTA MARTA			
CLÍNICA LAS AMÉRICAS AUNA	MEDELLÍN			
CLÍNICA SAN JOSÉ DE TORICES S.A.	CARTAGENA			
CLÍNICA SOMER RIONEGRO	RIONEGRO			
FUNDACIÓN VALLE DEL LILI SEDE PRINCIPAL	CALI			
ONCOMÉDICA S.A.	MONTERÍA			
RADIOTERAPIA ONCOLOGÍA MARLY S.A.	BOGOTÁ			
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL SAN ANTONIO DE ROLDANILLO VALLE DEL CAUCA	ROLDANILLO			
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL SANTA SOFÍA DE CALDAS	MANIZALES			
E.S.E. HOSPITAL MARCO FIDEL SUÁREZ	BELLO			
E.S.E. HOSPITAL PEDRO NEL CARDONA	ARBOLETES			
E.S.E. HOSPITAL SAN RAFAEL DE FACATATIVÁ	FACATATIVÁ			
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DE LA SAMARITANA	BOGOTÁ			
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DEL VALLE EVARISTO GARCÍA	CALI			
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	NEIVA			
HOSPITAL UNIVERSITARIO DE SANTANDER	BUCARAMANGA			
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E.	BOGOTÁ			



Equipo para tratar el cáncer



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
CENTRO ONCOLÓGICO DE QUERÉTARO	QUERÉTARO			
CHRISTUS MUGUERZA HOSPITAL ALTA ESPECIALIDAD	MONTERREY			
CLÍNICA MATERNIDAD JARDINES	MICHOACÁN DE OCAMPO			
DOCTORS HOSPITAL AUNA	MONTERREY			
HOSPITAL INTERMÉDICA	PACHUCA DE SOTO			
HOSPITAL MÉDICA SUR	CDMX			
HOSPITAL PRIVADO SAN JOSÉ DE CIUDAD OBREGÓN	OBREGÓN			
HOSPITAL SAN JOSÉ DE HERMOSILLO S.A. DE C.V.	HERMOSILLO			
HOSPITAL STAR MEDICA QUERÉTARO	QUERÉTARO			
OCA HOSPITAL	MONTERREY			
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
CENTRO ONCOLÓGICO ESTATAL ISSEMYM	TOLUCA DE LERDO			
HOSPITAL DE ESPECIALIDADES 25 MONTERREY	MONTERREY			
HOSPITAL DE ESPECIALIDADES PUEBLA	PUEBLA			
HOSPITAL JUÁREZ DE MÉXICO	CDMX			
HOSPITAL MILITAR DE ESPECIALIDADES DE LA MUJER Y NEONATOLOGÍA	CDMX			
HOSPITAL REGIONAL DE ALTA ESPECIALIDAD DR. JUAN GRAHAM CASASÚS	VILLAHERMOSA			
HOSPITAL UNIVERSITARIO DOCTOR JOSÉ ELEUTERIO GONZÁLEZ	MONTERREY			
INSTITUTO ESTATAL DE CANCEROLOGÍA DR. ARTURO BELTRÁN ORTEGA	ACAPULCO DE JUÁREZ			
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA	TLALPAN			
ISSSTE CENTRO MÉDICO NACIONAL 20 DE NOVIEMBRE	CDMX			

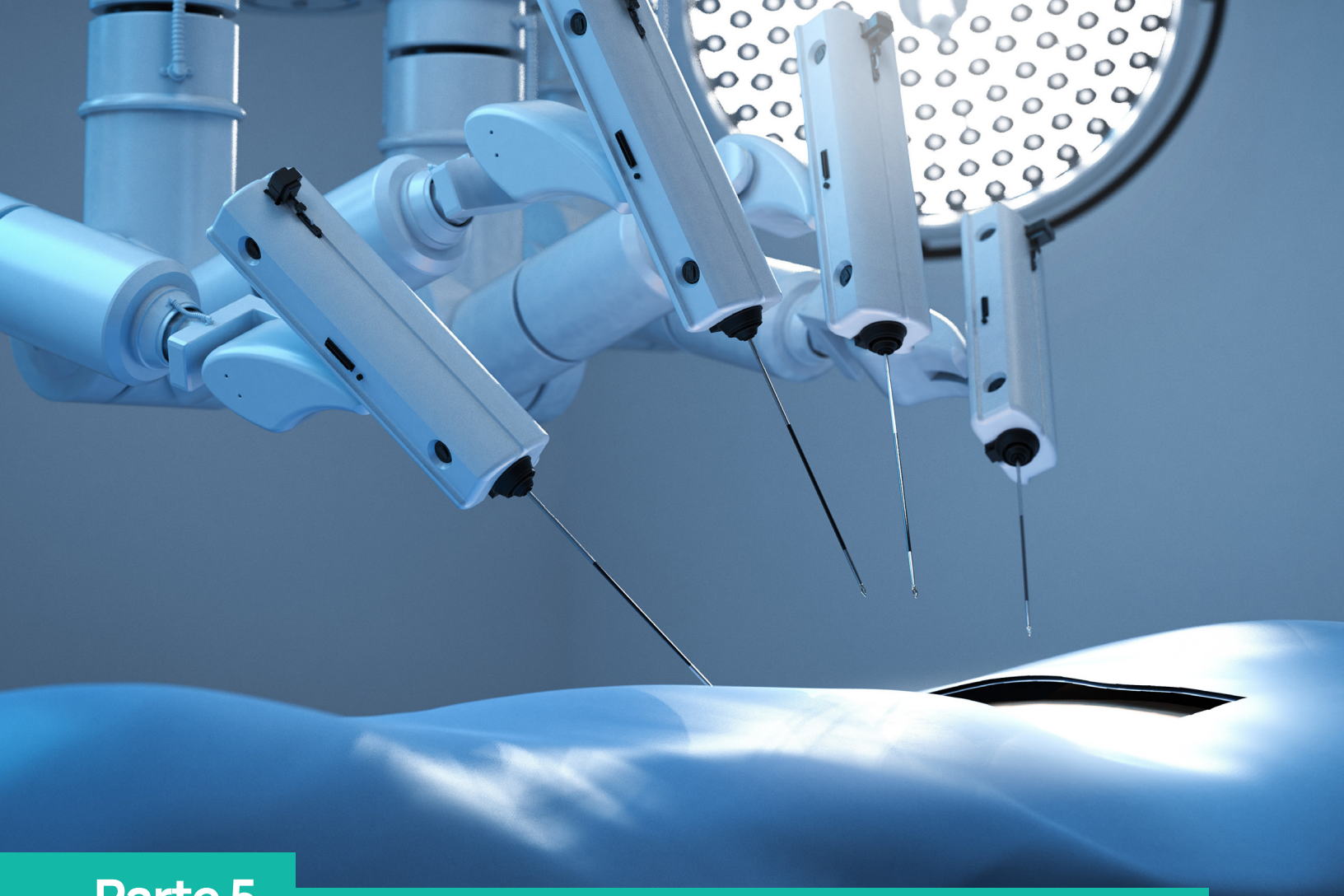


Equipo para tratar el cáncer



HOSPITALES PRIVADOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
CLÍNICA CENTENARIO PERUANO JAPONESA	LIMA			
CLÍNICA INTERNACIONAL LIMA	LIMA			
CLÍNICA INTERNACIONAL SAN BORJA	LIMA			
CLÍNICA MONTEFIORI	LIMA			
CLÍNICA PROVIDENCIA	LIMA			
CLÍNICA RICARDO PALMA	LIMA			
CLÍNICA SAN PABLO	LIMA			
CLÍNICA SAN PABLO AREQUIPA	CERRO COLORADO			
CLÍNICA SAN VICENTE	ICA			
HOSPITAL PRIVADO DEL PERÚ S.A.C.	PIURA			
HOSPITALES PÚBLICOS	CIUDAD/ESTADO	ACELERADORES LINEALES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	MASTÓGRAFOS
HOSPITAL ALBERTO LEONARDO BARTON THOMPSON	CALLAO			
HOSPITAL DE APOYO SANTA ROSA	LIMA			
HOSPITAL MARÍA AUXILIADORA	LIMA			
HOSPITAL NACIONAL ARZOBISPO LOAYZA	LIMA			
HOSPITAL NACIONAL CAYETANO HEREDIA	SAN MARTIN DE PORRES			
HOSPITAL NACIONAL EDGARDO REBAGLIATI MARTINS	LIMA			
HOSPITAL NACIONAL GUILLERMO ALMENARA IRIGOYEN	LIMA			
HOSPITAL REGIONAL DE MOQUEGUA	MOQUEGUA			
HOSPITAL VÍCTOR LAZARTE ECHEGARAY	LA LIBERTAD			
INSTITUTO NACIONAL DE ENFERMEDADES NEOPLÁSICAS	LIMA			

Los hospitales públicos de Chile adquirieron más de 4.000 unidades de amoxicilina en enero.
 ¿Está sobrevalorando sus precios y perdiendo licitaciones... o está ganándolas, pero dejando dinero en la mesa? Optimice su estrategia de precios y licite con precisión, con datos verificados de PriceScope.
Solicite una demostración gratuita: info@ghi.health



Parte 5

Perspectivas de cirugía robótica

El auge de la cirugía robótica en América Latina

Aunque la adopción de sistemas de cirugía asistida por robot (RAS) abarca múltiples especialidades médicas, el reporte de este año se enfoca en la cirugía general, laparoscópica y de tejidos blandos, así como en la cirugía ortopédica. Estas áreas concentran los sistemas con mayor prevalencia en los hospitales latinoamericanos. Ante la rápida expansión de la robótica quirúrgica en la región, comprender la evolución de las preferencias tecnológicas resulta fundamental para liderar el mercado y mantener una ventaja competitiva.

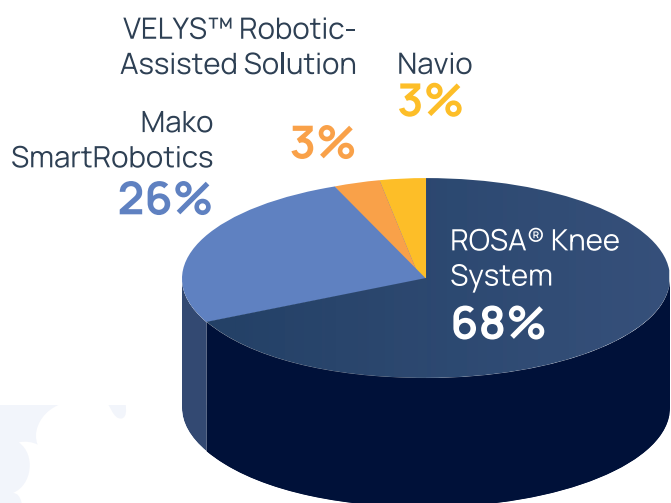
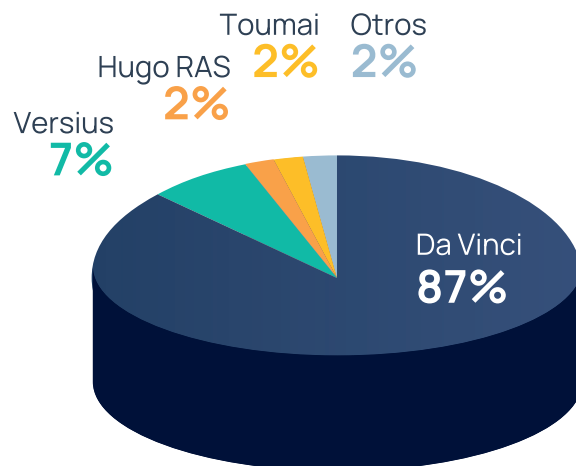
Cabe destacar que el ecosistema de la cirugía asistida por robot es amplio y diverso, abarcando también otros sistemas especializados, tales como:

- Neurocirugía y cirugía de columna
- Radiocirugía y radioterapia
- Rehabilitación y fisioterapia
- Cirugía urológica

Para acceder a un análisis detallado de estas categorías o solicitar inteligencia de mercado personalizada, comuníquese con nuestro equipo a través de info@ghi.health.

Plataformas de cirugía general y de tejidos blandos

Esta categoría comprende sistemas diseñados para realizar intervenciones mínimamente invasivas en múltiples cuadrantes, abarcando procedimientos abdominales, ginecológicos y cirugías de tejidos blandos en general. El gráfico a continuación detalla la distribución de mercado de las plataformas líderes que impulsan la laparoscopia de precisión en la región. Entre las tecnologías más destacadas se encuentran las diversas variantes de los sistemas Da Vinci, Hugo RAS, Toumai y Versius. Asimismo, el análisis contempla la participación de otros sistemas innovadores que complementan este segmento, tales como MARS, OMNIBOT y SSI Mantra 3.



Plataformas de cirugía ortopédica

La asistencia robótica está revolucionando los procedimientos reconstructivos y de reemplazo articular al brindar una precisión anatómica sin precedentes. El siguiente gráfico ilustra la base instalada de sistemas de cirugía asistida por robot (RAS) enfocados en esta disciplina. Entre las tecnologías líderes se encuentran plataformas especializadas y de gran impacto en el mercado, tales como Mako Smart Robotics, Navio, ROSA Knee System y VELYS. La creciente adopción de estos sistemas evidencia un claro impulso regional hacia la optimización de los resultados clínicos, priorizando la mejora de la movilidad de los pacientes y la aceleración de la recuperación posoperatoria.

Países representados en los gráficos

- Argentina
- Brasil
- Chile
- Colombia
- Costa Rica
- Ecuador
- México
- Panamá
- Perú
- Puerto Rico
- República Dominicana
- Uruguay
- Venezuela

Mapear el mercado

Vaya más allá de las tendencias superficiales. GHI proporciona inteligencia a nivel hospitalario sobre el mercado de cirugía robótica en Latinoamérica: desde las marcas instaladas y fechas de compra, hasta un modelo de propensión exclusivo que predice quiénes serán los próximos compradores.

Escriba a info@ghi.health para solicitar una presentación ejecutiva sobre nuestros conjuntos de datos personalizados de cirugía robótica.



Epílogo

Le agradecemos por haberse tomado el tiempo para conocer HospiRank 2026. Estamos convencidos de que los conocimientos estratégicos que ofrece le permitirán a su organización aprovechar las oportunidades emergentes dentro del dinámico ecosistema de salud en América Latina e impulsar sus decisiones de posicionamiento en el mercado.

Para acceder a inteligencia detallada, procesable, y adaptada a sus objetivos específicos de negocio, Global Health Intelligence pone a su disposición un conjunto completo de soluciones analíticas avanzadas, que incluyen benchmarking, modelos de propensión de ventas, análisis del panorama competitivo y servicios especializados adicionales.

Ya sea que su organización esté evaluando nuevos productos para su entrada en el mercado, desarrollando capacidades de telesalud u optimizando estrategias de implementación de ventas, nuestros conocimientos basados en datos permiten tomar decisiones estratégicas precisas y alineadas con resultados medibles.

Con Global Health Intelligence como su socio estratégico, los objetivos de rendimiento de mercado de su organización pasan de ser metas aspiracionales a logros alcanzables. Si desea conocer cómo nuestras capacidades de asesoramiento pueden potenciar las métricas de éxito de su organización, no dude en ponerse en contacto con nuestro equipo de soluciones para clientes en info@ghi.health o visite intelligence.health.

Atentamente,

El equipo de Global Health Intelligence

La clasificación HospiRank 2026 de hospitales latinoamericanos fue elaborada por Global Health Intelligence (GHI), basándose en HospiScope, la base de datos más grande del mundo sobre hospitales latinoamericanos.



GLOBAL HEALTH
INTELLIGENCE

95 Merrick Way, 3rd Floor
Coral Gables, FL 33134
(305) 938-0234

intelligence.health

© 2026 Global Health Intelligence. Todos los derechos reservados.